



Jste připraveni na obchodování s Izraelem?

Silvestr Medvid'
Ředitel zahraniční
kanceláře CzechTrade
Izrael



Obsah

1. **Obecné informace**
2. **Vzájemný obchod ČR / IL**
3. **Současný konflikt**
4. **Perspektivní obory**
5. **Rady pro obchodování**
6. **Služby CzechTrade a akce**



Izrael obecně

Hlavní město Jeruzalém / Tel Aviv

- Počet obyvatel 9,6 mil. (z toho cca 75% Židé, cca 20% Arabi...)
- Hebrejšтина, arabština, ruština a angličtina
- Rozloha 21 643 km²
- Nový izraelský šekel (NIS)
- Průměrná mzda zhruba 13 297 ILS (02/2024, tj. 10% nárůst oproti 02/2023)
- DPH 17%
- Sousední státy
- Sídlo ZÚ v Tel Aviv



FTA a smlouvy

- **Vztahy mezi Izraelem a EU jsou tedy téměř výhradně dány Asociační dohodou, která prakticky zcela liberalizovala obchod mezi EU a Izraelem. Dohoda odstraňuje ve vzájemném obchodu cla.**
- Dohoda mezi vládou ČSFR a vládou Státu Izrael o letecké dopravě (Jeruzalém, 24. 4. 1991).
- Smlouva mezi ČR a Státem Izrael o zamezení dvojího zdanění a zabránění daňovému úniku v oboru daní z příjmu (Jeruzalém, podpis 12. 12. 1993, účinnost od 23. 12. 1994).
- Dohoda o spolupráci v zemědělství mezi vládou ČR a vládou Státu Izrael (Praha, podpis 12. 1. 1996, účinnost od 29. 4. 1996).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné pomoci v celních otázkách (Jeruzalém, 2. 9. 1997).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné podpoře a ochraně investic (Jeruzalém, podpis 23. 9. 1997, účinnost od 16. 3. 1999) – v současné době probíhá její renegociace
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o filmové koprodukci

Vzájemný obchod v tis. Kč (zdroj MPO)

Rok	Export	Import	Obrat
2013	12 342 571	4 333 387	16 675 958
2014	13 750 736	5 923 848	19 674 584
2015	17 232 176	5 533 742	22 765 918
2016	23 641 751	6 033 260	29 675 011
2017	24 229 037	6 529 125	30 758 162
2018	22 094 203	6 062 956	28 157 159
2019	21 893 958	5 800 701	27 694 659
2020	18 345 346	5 800 701	23 776 240
2021	22 799 000	5 958 000	28 756 000
2022	27 018 000	8 197 000	31 028 000
2023	23 542 000	8 594 000	32 236 000

Vývoj kurzu CZK / ILS (zdroj GoogleFinance)

6,1882

↑1,38 %

+0,0842 1 rok

14. 6., 5:45:00 UTC · Prohlášení

1 d 5 d 1 m 6 m YTD 1r 5 r MAX



Min. 5,477 CZK / 1 ILS (21.10.2023)

Max. 6,546 CZK / 1 ILS (3.3.2024)

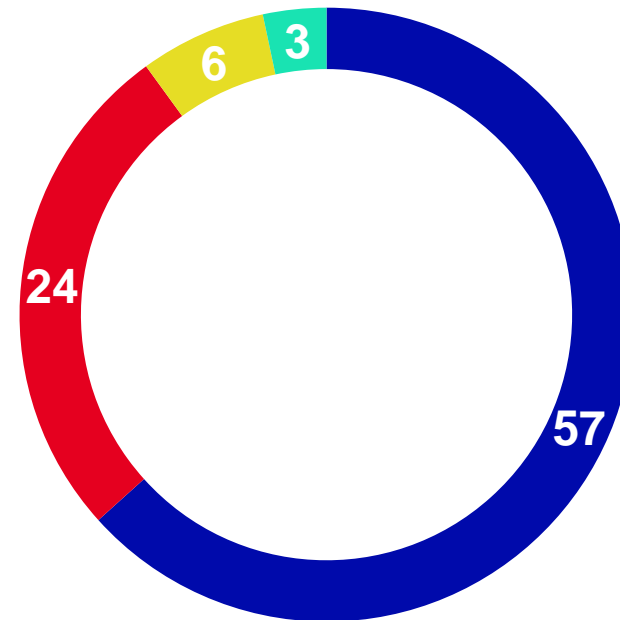


Vývoz zboží z ČR do IL

Komoditní struktura dovozu v % (data z 2022)

(zdroj ČSÚ)

- Automobilový průmysl
- Přístroje/stroje a nástroje
- Lékařské přístroje
- Potraviny, chemické výrobky, hračky, plasty a ostatní



Bezpečnostní situace od 7.10.2023 a reálný vliv konfliktu na každodenní život a obchod

- Přístavy Ashdod, Haifa a Eilat
- Konflikt lokalizovaný na Gazu a hranici s Lebanonem
- Spolehlivá protivzdušná obrana
- Chování a fungování v případě poplachu (četnost?)

- Cca o 20% nižší dovoz z ČR v porovnání s 2023
- Versus vývoz z IL téměř neovlivněn
- Změna struktury importu i exportu (vojenské technologie, kovovýroba, potraviny,...)
- V krizi se nachází příležitost pro řadu firem
- Využití obavy množství firem/dodavatelů z jiných zemí

Proč obchodovat s Izraelem I.

- Sousední, především **arabské země, nejsou významným obchodními partnery**
- Levné výrobky z Turecka, Číny a dalších asijských zemí se prosazují s různým úspěchem
- **Turecko již není partnerem – 100% daň**
- Bezcelní dohody s EU, **evropské technické normy**
- ČR má v Izraeli velmi dobré jméno, berou nás jako přátelskou zemi, **nejbližšího spojence v EU**
- V současné době je **ČR jedním z největších podporovatelů Státu Izrael**, což se kladně promítá jak v politických, ale i obchodních vztazích
- Izrael může být považován za spojovací obchodní bod s dalšími zeměmi v regionu



Izrael je závislý na dovozech a většina jich má původ v EU



Pozitivní vztah Izraelců k ČR

Proč obchodovat s Izraelem II.

- Kurz šekelu proti CZK je nadhodnocený, **import z ČR je výhodný**
- Trh je relativně blízký a dosažitelný i pro střední a malé firmy
- Malá vzdálenost - **3,5 hodinový let z PRG**
- Jednoduchý obchodní styk, snadná dostupnost
- Univerzální komunikační jazyk - **angličtina**
- **Vnímání ČR jako velmi dobrého přítele**
- **Politická podpora ČR příznivě ovlivňuje vnímání Česka, což se promítá i do naší každodenní práce**

Abrahámovské dohody

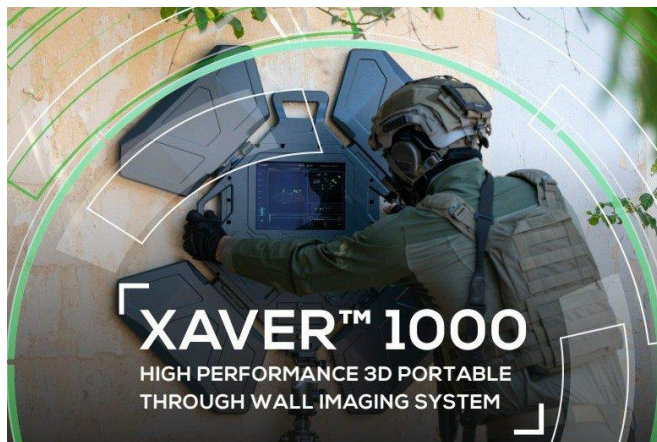
- **Normalizace vztahů** s arabskými státy (SAE, Maroko, Súdán, Bahrajn, Kosovo, Egypt, Jordánsko + role USA)
- **Posílení obchodních vztahů**, bezpečnostní spolupráce, zjednodušení cestování
- Podepsáno **v roce 2020**
- Plány o možné infrastruktuře spojující izraelské přístavy se zeměmi v Perském zálivu
- Jednání o vztazích Izraele se **Saudskou Arábií** (asistence USA) **prozatím přerušeno**



Izraelské výrobky, služby a aplikace

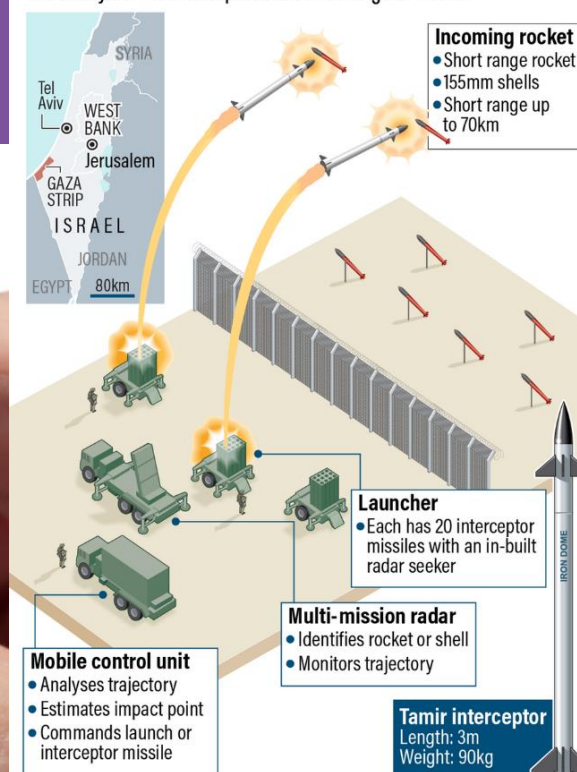


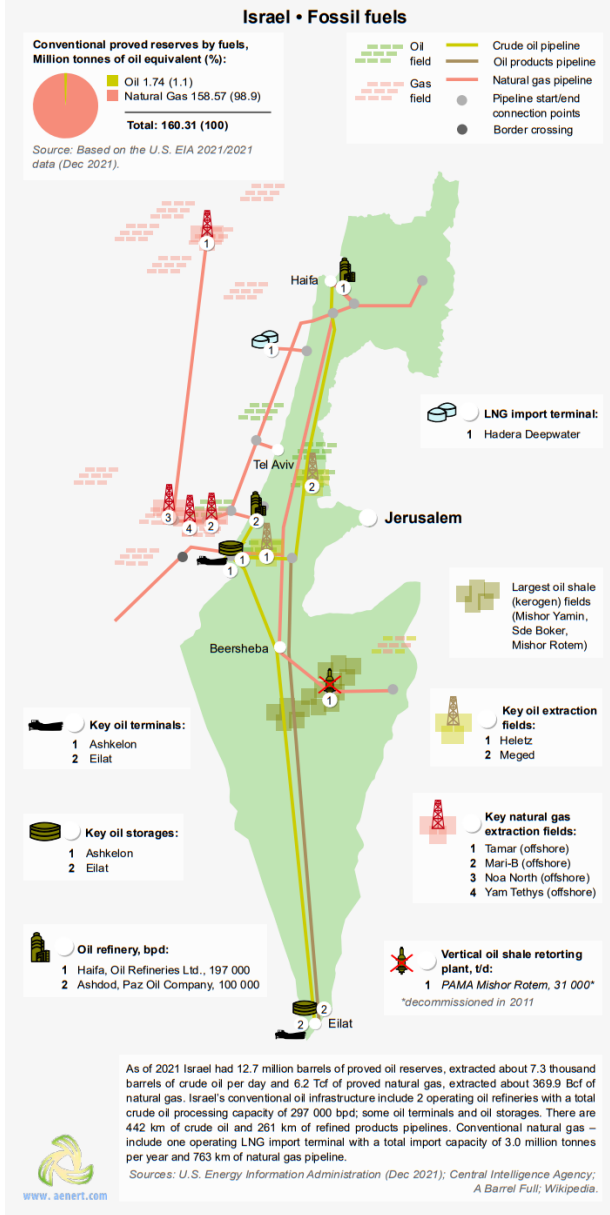
COPAXONE[®]
(glatiramer acetate injection)



ISRAEL'S IRON DOME DEFENCE SYSTEM

Mobile system to intercept rockets with range of 4-70km





Energetika

V Izraeli nejrychleji rostoucí odvětví

- **Více zemního plynu, než dokáží spotřebovat** (98% uspokojení domácí poptávky) – většina plynu jde na export
- Podíl paroplynových elektráren v r. 2010 – 40%
- Podíl paroplynových elektráren v r. 2018 – 70%
- **Transformace uhelných elektráren na plynové**
- **Potenciál dodávek:**
 - výrobní i rozvodné/distribuční části, transformátory
 - úložiště a záložní systémy, zařízení pro generování elektrické energie (turbíny, kotle, chladicí věže)
 - zařízení a technologie pro těžbu, skladování, zprac. a přepravu zemního plynu,
 - výstavba a dodávky zařízení a komponentů (roury, armatury, kompresory)

Obranný průmysl

- Jeden z největších **vývozců** obranných a bezpečnostních technologií na světě, současně ale také jeden z největších **dovozců** vojenského materiálu
- Výdaje na obranu cca 20 mld. ročně
- Závazek v USA ve výši 3,3 mld. USD ročně
- **Příležitosti dlouhodobého charakteru** - nákladní vozidla, zobrazovací průzkumná zařízení, velkorážové a malorážové zbraně a náboje. Kybernetické obranné technologie a specializovaný software.
- Role ZÚ a CzechTrade (B2G, B2B)
- **Aktuálně zpracováváme velké množství poptávek**
 - Aditivní výroba, obrábění, CNC, výroba čipů, 3D tisk, ...
 - vesty, radia, multifunkční vyprošťovací nářadí (10/23), ...



Výrazný nárůst exportu z Izraele po podepsání Abrahámovských dohod (25 % exportu do sousedních Arabských zemí)

Potravinářství

- Největší podíl mají země EU, z ČR pouze necelých 15 mil. USD, cca 0,3%
- Cukr, cereálie, **sušenky**, slané pečivo, homogenizované ovocné výživy, **pivo**, granule
- Rostlinné oleje, slad, sušené ovoce, čokoládové výrobky, destiláty
- **Organické potraviny, nízkokalorické, bezlepkové, apod.**
- Od 30.9. 2016 výrazné zjednodušení dovozní administrativy
- **Košer certifikace** je častým požadavkem, ale ne podmínkou
- Low kosher vs. high kosher
- Etikety v Hebrejštině



Dovoz potravin ročně za cca 5 mld. USD



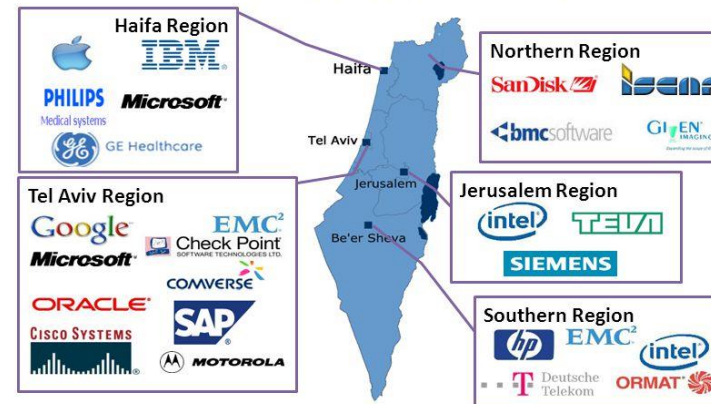
Dopravní infrastruktura

- Velmi rozvinutá dálniční a silniční síť
- Prudký rozvoj železniční infrastruktury
- Modernizace a navýšení kapacit současných tratí
- **Výstavba tratí nových**
- Elektrifikace, zabezpečení
- **Nákupy a upgrade lokomotiv, vlakových souprav**
- **Rozvoj městské kolejové dopravy**
- Významné přístavy
- Tendry – B2G (ZÚ)

Technologický sektor a vývojová centra

- Startup Nation, Silicon Wadi (cca 6500 aktivních startupů)
- Podpora tech. sektoru (cca 4,5% HDP)
- Potenciál pro: **Nanotechnologie, biotechnologie, kompozitní materiály, elektronika**
- Izraelští výrobci stále hledají subdodavatele a spolupracující firmy
- **Příležitost vs. konkurence (ICT)**

R&D Centers In Israel



Over 250 foreign companies have established R&D centers in Israel
Over 50,000 people are employed at these R&D centers in Israel



Rady pro obchodování s Izraelem I.



- Ideální cílová skupina: **místní importér/distributor**, který zná svůj obor, tržní prostředí, zvyky, má kontakty



- Personální kontakt je velmi důležitý, e-mailové nabídky většinou nestačí – **do společností vždy volat!**



- Pokud izraelská firma potvrdí schůzku, myslí to vážně



- **Při jednání neztrácí čas nezávazným povídáním**, obvykle začne jednat ihned o nejdůležitější otázce



- **Schůzka může trvat i 10 minut;** Velmi pragmatický, tvrdý, asertivní způsob jednání; působí někdy nezdvořile, arogantně

Rady pro obchodování s Izraelem II.



- Pokud s Vámi protistrana o ceně **smlouvá**, má zájem



- Cenový faktor hraje vždy významnou roli, **velmi často chtějí znát ceny před vlastním potvrzením schůzky**



- Standardně trvají na svých názorech až do konce, izraelský protinávrh bývá mnohdy konečný

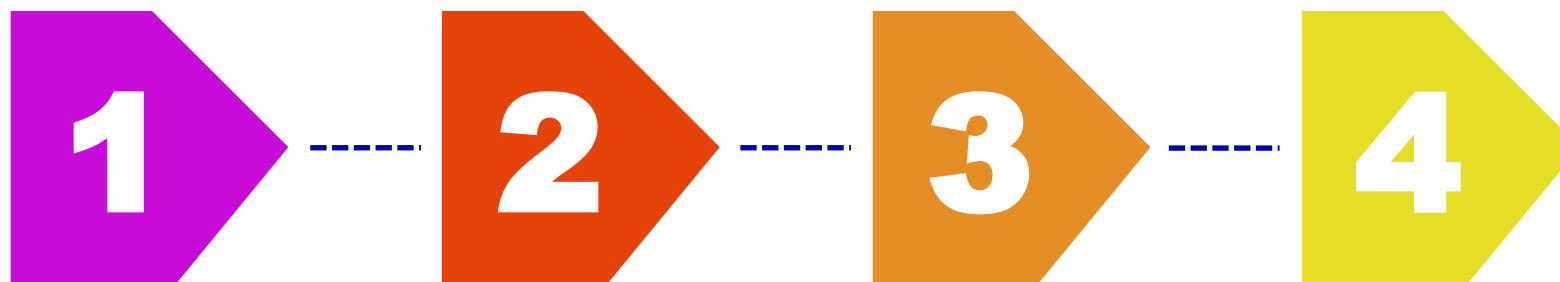


- **Schůzku potvrdit telefonicky, výsledky jednání shrnout a poslat písemně e-mailem**



- Počítejte s velmi stručnou e-mailovou odpovědí (často z tel.). Očekávají rychlou reakci

Rady pro obchodování s Izraelem III.



- **Pracovní týden neděle – čtvrtek**
- V případě pozvání na pracovní oběd (např. v ČR) dát pozor na **vhodný výběr restaurace / jídla** – předejít nepříjemné situaci

- Velmi **neformální oblečení** i na důležité obchodní schůzky – oblekem ale nic nezkazíte, důraz kladen na obsah, nikoliv na vnější formu

- **Oslovování křestními jmény, i v korespondenci**

- Velmi často se jedná v kavárnách.
- Alkohol se konzumuje minimálně, **dárky se nadávají**

Na co si dát pozor

- Velmi různorodý trh a zvyky, snažit se něco vědět o partnerovi
- Na jednání být perfektně připraven, znát své zboží a vědět
- **Otevřené a upřímné jednání - Nebýt překvapen otázkou „co od nás očekáváte“**
- **Reálně stanovit nabídkové ceny**, neodradit vysokou nabídkou
 - Nenechat se vyvést z míry dotazy nebo chováním partnerů, stejně tak jejich oblečením, prostředím nebo zvyky
 - Chovat se přirozeně, sebevědomě, přátelsky, být flexibilní
 - **V korespondenci rychle reagovat**, udržet zájem a pozornost
 - Komunikace probíhá velmi často přes **WhatsApp**



Spolupráce s naší kanceláří v Tel Avivu I.

- OZV – Ověření zájmu o výrobek nebo službu
- Dvouetapová asistenční služba (LL, SL + akvizice)
 - **Stanovení cílové skupiny** – kdo je Váš typický obchodní partner?
 - Vyhledání maximálního množství firem/potenciálních obch. Partnerů
 - Klient seznam posoudí a vybere ty nejrelevantnější protějšky – Short List
 - Sestavení oslovovacího emailu, ideálně krátké produktové školení
 - **Zahájení oslovovací fáze projektu**
- D&B Hoovers, konzultace s Federací izraelských obch. komor, ČISOK, ICCCI, podrobný internetový průzkum v hebrejštině a osobní kontakty

Spolupráce s našimi kanceláři v Tel Avivu II.

- Základní i detailní průzkum trhu dle zadání
- Realizace společné účasti na veletrzích (CyberTech, ISRAFOOD, ISDEF, BIOMED, WATEC ISRAEL...)
- Podnikatelské/oborové mise do teritoria (**ve spolupráci s partnery**)
- Zajištění logistiky a doprovod při služební cestě do Izraele
- Prověření izraelského partnera
- Asistence přizpůsobená na míru... např. zastoupení na veletrhu
- **Realizované a plánované akce** (Podnikatelská mise 3D tisku, Podnik. mise zemědělské techniky 2024)
- **Veškeré projekty s ohledem na kapacitu ZK**



Podnikatelská mise 3D tisku – květen 2024



**Děkuji Vám za pozornost a těším se na
případnou spolupráci!**



Silvestr Medvid'

ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Izrael

E-mail:

silvestr.medvid@czechtrade.cz

Mob.: +972 52 8797159

Tel.: +972 9 8913761

  CzechTrade

 czechtrade

 czechtradeofficial3990

 design.centrum

