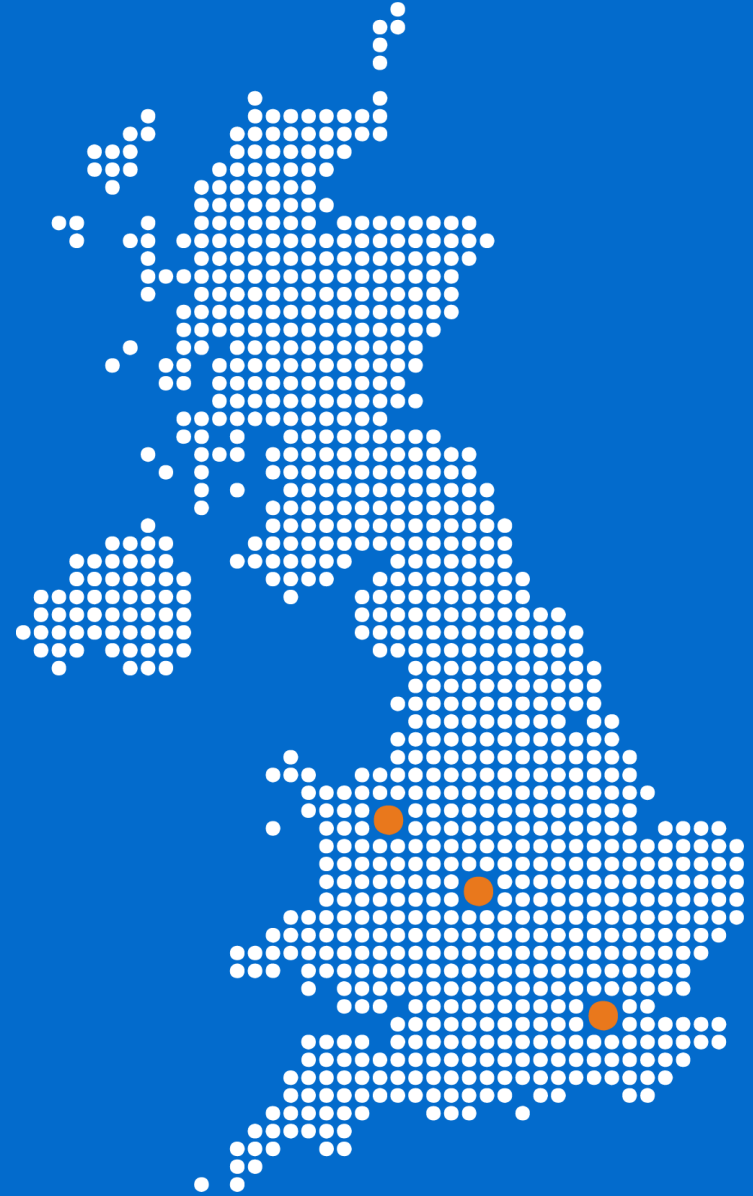


retigo[®] UK

Reálné zkušenosti při založení pobočky
a obchodování ve Velké Británii



RETIGO parní konvektomaty





Založení pobočky RETIGO UK

- Vlastní analýza trhu a postavení naší značky napříč UK Hospitality Industry
- Zvážení a uvědomění si našich možností – lidský kapitál, finanční, hmotný i nehmotný
- Srovnání s požadavky trhu, simulace aplikace našeho řešení a potenciálních výsledků
- Tvorba plánu, zhodnocení rizik
- Stanovení zodpovědností a smluvní záležitosti
- Pravidelný reporting a srovnání s plánem



Co prakticky zajistit, než začneme obchodovat

- Záležitosti účetní a daňové
- Registrace, smlouvy, dodatky, pojištění
- Celní záležitosti – povinnosti vývozce a taktéž příjemce
- Bankovní spojení, příp. online platby
- Systémy a přístupy, customizace a doplňky systémů
- Obchodní podmínky, kontaktní údaje
- Sklady a doprava po UK, příp. Fulfillment Services
- Strategie – leader – kdo, co, jak a kdy



Obchodování s Britskými partnery

- Místní podpora 24/7 – prodejní, technická, kuchařská, marketingová
- Maximalizovat úroveň služeb
- Naslouchat Britským partnerům, reagovat na jejich myšlenky, nápady
- Realizovat plány, které prezentujeme, snažit se neustále udržet jejich pozornost, dávat jim pocit vyjimečnosti
- Odlišit se, nicméně s ohledem na konzervativní povahu
- Počítat, plánovat, vyhodnocovat



Hard work is always worth it – náš první rok

- Great Products
- Great Support / Great People
- Continual Investment
- Great Partners

- 300% Increase in Turnover
- 300% Increase in Units Sold

Comparison between 2019 and 2021.

UK Hospitality didn't wake up until May in 2021 year.





READY TO MOVE FORWARD? WE ARE!



Thank You for your time



retigo[®] UK