

Jste připraveni na obchodování s Izraelem?

Silvestr Medvid'
CzechTrade Izrael

říjen 2022



EXPERT NA VÁŠ EXPORT



Obsah

1. Obecné informace
2. Makro a vzájemný obchod ČR / IL
3. Perspektivní obory
4. Rady pro obchodování
5. Služby CzechTrade a akce

Izrael

obecně

- Počet obyvatel 9,6 mil. (z toho cca 75% Židé, cca 20% Arabi...)
- Hebrejšтина, arabština, ruština a angličtina
- Rozloha 21 643 km²
- Nový izraelský šekel (**NIS**)
- Průměrná mzda zhruba 12 000 **ILS**
- DPH 17%
- Covidové omezení
- Sousední státy
- Sídlo ZÚ v Tel Aviv
- Bezpečnostní situace v IL

Hlavní město:
Jeruzalém / Tel Aviv?



FTA a smlouvy

Vztahy mezi Izraelem a EU jsou tedy téměř výhradně dány Asociační dohodou, která prakticky zcela liberalizovala obchod mezi EU a Izraelem. Dohoda odstraňuje ve vzájemném obchodu cla.

- Dohoda mezi vládou ČSFR a vládou Státu Izrael o **letecké dopravě** (Jeruzalém, 24. 4. 1991).
- Smlouva mezi ČR a Státem Izrael o **zamezení dvojího zdanění a zabránění daňovému úniku v oboru daní z příjmu** (Jeruzalém, podpis 12. 12. 1993, účinnost od 23. 12. 1994).
- Dohoda o spolupráci v **zemědělství** mezi vládou ČR a vládou Státu Izrael (Praha, podpis 12. 1. 1996, účinnost od 29. 4. 1996).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné pomoci v **celních otázkách** (Jeruzalém, 2. 9. 1997).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o **vzájemné podpoře a ochraně investic** (Jeruzalém, podpis 23. 9. 1997, účinnost od 16. 3. 1999) – v současné době probíhá její renegociace
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o **filmové koprodukci**

Vzájemný obchod v tis. Kč (zdroj MPO)

Rok	Export	Import	Obrat	Saldo
2011	11 052 779	5 075 601	16 128 380	5 977 178
2012	14 719 898	4 953 807	19 673 705	9 766 091
2013	12 342 571	4 333 387	16 675 958	8 009 184
2014	13 750 736	5 923 848	19 674 584	7 826 888
2015	17 232 176	5 533 742	22 765 918	11 698 434
2016	23 641 751	6 033 260	29 675 011	17 608 491
2017	24 229 037	6 529 125	30 758 162	17 699 913
2018	22 094 203	6 062 956	28 157 159	16 031 247
2019	21 893 958	5 800 701	27 694 659	16 093 257
2020	18 345 346	5 800 701	23 776 240	16 104 389
2021	22 798 690	5 430 894	28 756 459	16 840 921

Makroekonomické ukazatele (zdroj: EIU, OECD, WEF)

Ukazatel	2018	2019	2020	2021	2022
Růst HDP (%)	3,5	3,5	-2,4	3,1	3,7
HDP/obyv. (USD/PPP)	41 470,6	42 910,1	41 920,0	43 110,0	44 710,0
Inflace (%)	0,8	0,8	-0,6	0,9	1,4
Nezaměstnanost (%)	4,0	3,8	4,4	5,2	4,5
Export zboží (mld. USD)	59,6	60,2	60,2	63,9	68,1
Import zboží (mld. USD)	77,0	76,1	70,9	79,8	84,5
Saldo obchodní bilance (mld. USD)	-17,5	-15,9	-12,6	-15,0	-16,4
Průmyslová produkce (% změna)	3,4	2,9	1,9	3,9	4,5
Populace (mil.)	8,9	9,1	9,2	9,4	9,6

Vývoj kurzu CZK / ILS (zdroj GoogleFinance)

18. 10., 11:30:25 UTC · Prohlášení



Min. 6,6035 CZK / 1 ILS (8.2.2022)

Max. 7,5966 CZK / 1 ILS (27.8.2022)



Vývoz zboží z ČR do IL (zdroj ČSÚ)

Komoditní struktura dovozu (Předcovidová data)

- Automobilový průmysl 57%
- Přístroje/stroje a nástroje 24%
- Lékařské přístroje 6%
- Potraviny, chemické výrobky, hračky, plasty a ostatní cca 1-2%



Proč obchodovat s Izraelem I.

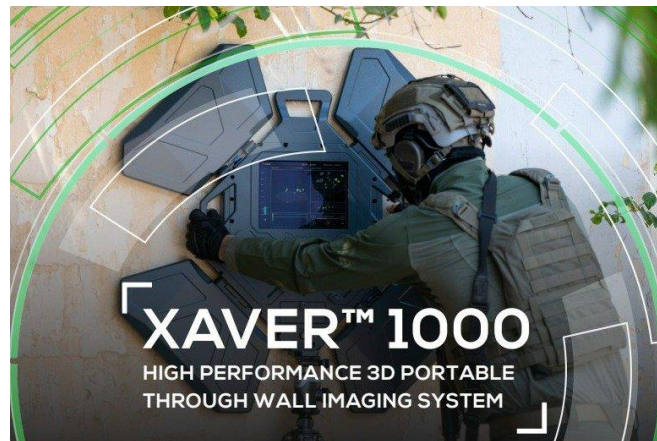
Izrael je závislý na dovozech a většina jich má původ v EU

- Sousední, především **arabské země, nejsou významným obchodními partnery**
- Levné výrobky z Číny a dalších asijských zemí se prosazují s různým úspěchem
- Bezcelní dohody s EU, **evropské technické normy**
- ČR má v Izraeli velmi dobré jméno, berou nás jako přátelskou zemi, **nejbližšího spojence v EU**, ale ekonomicky a technicky nás považují za Východní Evropu

Proč obchodovat s Izraelem II.

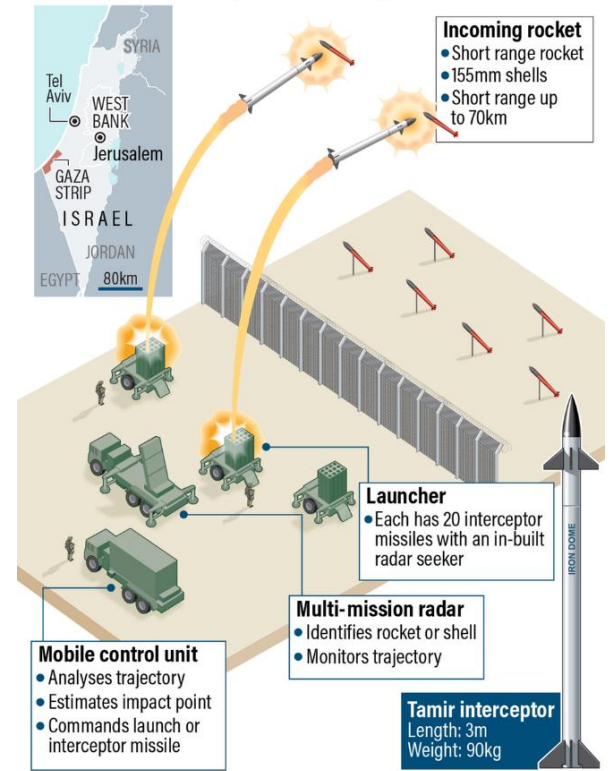
- Kurz šekelu proti CZK je nadhodnocený, **import z ČR je výhodný**
- Trh je relativně blízký a dosažitelný i pro střední a malé firmy
- Malá vzdálenost - **3,5 hodinový let z PRG**
- Jednoduchý obchodní styk, snadná dostupnost
- Univerzální komunikační jazyk - **angličtina**
- Relativně dobrá bezpečnostní situace (kromě pásma Gazy)
- **Pozitivní vztah Izraelců k ČR**

Izraelské výrobky, služby a aplikace



ISRAEL'S IRON DOME DEFENCE SYSTEM

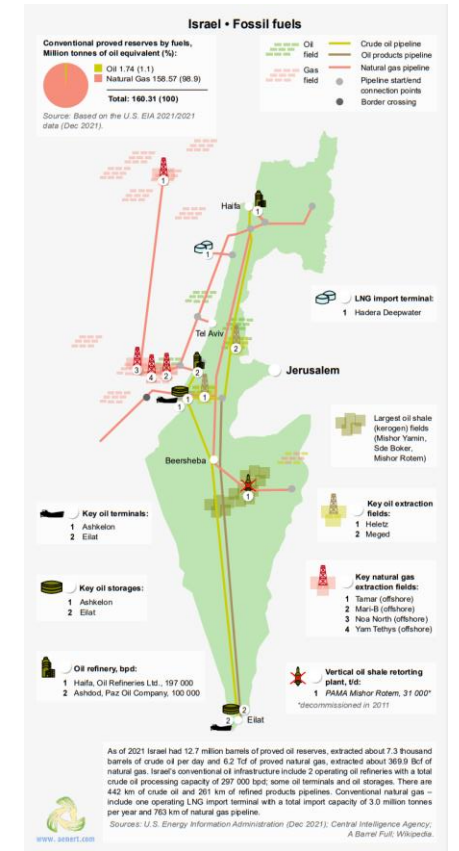
Mobile system to intercept rockets with range of 4-70km



Energetika

V Izraeli nejrychleji rostoucí odvětví

- **Více zemního plynu, než dokáží spotřebovat** (98% uspokojení domácí poptávky) – většina plynu jde na export
- Podíl paroplynových elektráren v r. 2010 – 40%
- Podíl paroplynových elektráren v r. 2018 – 70%
- **Transformace uhelných elektráren na plynové**
- Potenciál dodávek:
 - výrobní i rozvodné/distribuční části, transformátory
 - úložiště a záložní systémy, zařízení pro generování elektrické energie (turbíny, kotle, chladicí věže)
 - zařízení a technologie pro těžbu, skladování, zprac. a přepravu zemního plynu,
 - výstavba a dodávky zařízení a komponentů (roury, armatury, kompresory)



Obranný průmysl

- Jeden z největších **vývozců** obranných a bezpečnostních technologií na světě, současně ale také jeden z největších **dovozců** vojenského materiálu
- Výdaje na obranu cca 20 mld. Ročně
- Závazek v USA ve výši 3,3 mld. USD ročně
- **Příležitosti** - nákladní vozidla, zobrazovací průzkumná zařízení, velkorážové a malorážové zbraně a náboje. Kybernetické obranné technologie a specializovaný software.
- Role ZÚ a CzechTrade (B2G, B2B)



Potravinářství

- Dovoz potravin ročně za cca 5 mld. USD
- Největší podíl mají země EU, z ČR pouze necelých 15 mil. USD, cca 0,3%
- Cukr, **cereálie**, sušenky, slané pečivo, homogenizované ovocné výživy, pivo, granule
- Rostlinné oleje, slad, sušené ovoce, **čokoládové výrobky**, destiláty
- **Organické potraviny, nízkokalorické, gluten-free apod.**
- Od 30.9. 2016 výrazné zjednodušení dovozní administrativy
- **Košer certifikace** je častým požadavkem, ale ne podmínkou
- Etikety v Hebrejštině
- Přesah do Palestiny – potenciál (oborové mise)



Dopravní infrastruktura

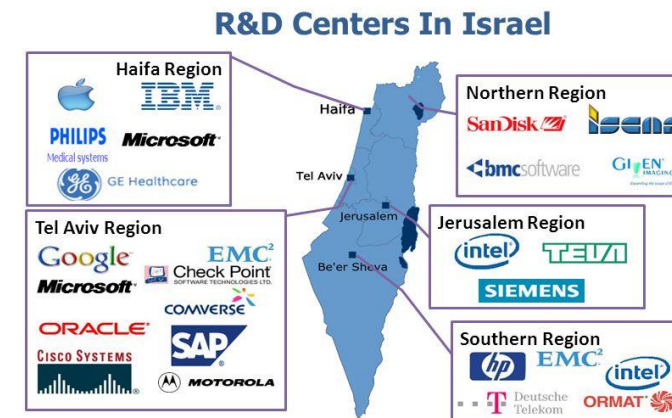
- Velmi rozvinutá dálniční a silniční síť
- Prudký rozvoj železniční infrastruktury
- Modernizace a navýšení kapacit současných tratí
- **Výstavba tratí nových**
- Elektrifikace, zabezpečení
- **Nákupy a upgrade lokomotiv, vlakových souprav**
- **Rozvoj městské kolejové dopravy**

- Tendry – B2G (ZÚ)



Technologický sektor a vývojová centra

- Startup Nation, Silicon Wadi (cca 6500 aktivních startupů)
- Podpora tech. sektoru (cca 4,5% HDP)
- Potenciál pro: **Nanotechnologie**, biotechnologie, kompozitní materiály, elektronika
- Izraelští výrobci stále hledají subdodavatele a spolupracující firmy
- **Příležitost vs. konkurence (ICT)**



Over 250 foreign companies have established R&D centers in Israel
Over 50,000 people are employed at these R&D centers in Israel

Rady pro obchodování s Izraelem I.

- Ideální cílová skupina: **místní importér/distributor**, který zná svůj obor, tržní prostředí, zvyky, má kontakty
- Personální kontakt je velmi důležitý, e-mailové nabídky většinou nestačí
 - **do společností vždy volat!**
- Pokud izraelská firma potvrdí schůzku, myslí to vážně
- **Při jednání neztrácí čas nezávazným povídáním**, obvykle začne jednat ihned o nejdůležitější otázce
- **Schůzka může trvat i 10 minut**
- Velmi pragmatický, tvrdý, asertivní způsob jednání; působí někdy nezdvořile, arogantně

Rady pro obchodování s Izraelem II.

- Cenový faktor hraje vždy významnou roli, **velmi často chtějí znát ceny před vlastním potvrzením schůzky**
- Standardně trvají na svých názorech až do konce, izraelský protinávrh bývá mnohdy konečný
- **Schůzku potvrdit telefonicky, výsledky jednání shrnout a poslat písemně e-mailem**
- Počítejte s velmi stručnou e-mailovou odpovědí (často z tel.)
- Očekávají rychlou reakci
- Pokud s Vámi protistrana o ceně **smlouvá**, má zájem

Rady pro obchodování s Izraelem III.

- Velmi **neformální oblečení** i na důležité obchodní schůzky – oblekem ale nic nezkazíte, důraz kladen na obsah, nikoliv na vnější formu
- **Oslovování křestními jmény, i v korespondenci**
- Velmi často se jedná v kavárnách
- Alkohol se konzumuje minimálně, **dárky se nedávají**
- **Pracovní týden neděle – čtvrtek**
- V případě pozvání na pracovní oběd (např. v ČR) dát pozor na **vhodný výběr restaurace/jídla** – předejít nepříjemné situaci

Na si dát pozor

- Velmi různorodý trh a zvyky, snažit se něco vědět o partnerovi
- Na jednání být perfektně připraven, znát své zboží a vědět, proč jsem si vybral právě Izrael
- **Reálně stanovit nabídkové ceny**, neodradit vysokou nabídkou
- Nenechat se vyvést z míry dotazy nebo chováním partnerů, stejně tak jejich oblečením, prostředím nebo zvyky
- Chovat se přirozeně, sebevědomě, přátelsky, být flexibilní
- **V korespondenci rychle reagovat**, udržet zájem a pozornost
- Komunikace probíhá velmi často přes **WhatsApp**

Spolupráce s naší kanceláří v Tel Avivu I.

OZV – Ověření zájmu o výrobek nebo službu

— Dvouetapová asistenční služba (LL, SL + akvizice)

- a) **Stanovení cílové skupiny** – kdo je Váš typický obchodní partner?
- b) Vyhledání maximálního množství firem/potenciálních obch. Partnerů
- c) Klient seznam posoudí a vybere ty nejrelevantnější protějšky – Short List
- d) Sestavení oslovovacího emailu, ideálně krátké produktové školení
- e) **Zahájení oslovovací fáze projektu**

D&B Hoovers, konzultace s Federací izraelských obch. komor, ČISOK, ICCCI, podrobný internetový průzkum v hebrejštině a osobní kontakty

Spolupráce s naší kanceláří v Tel Avivu II.

- Základní i detailní průzkum trhu dle zadání
- Realizace společné účasti na veletrzích (CyberTech, ISRAFOOD, ISDEF, BIOMED, WATEC ISRAEL...)
- Podnikatelské/oborové mise do teritoria (ve spolupráci s partnery)
- **Zajištění logistiky a doprovod při služební cestě do Izraele**
- Prověření izraelského partnera
- **Asistence přizpůsobená na míru...** Např. zastoupení na veletrhu

Veškeré projekty s ohledem na kapacitu ZK

Realizované a plánované akce

- Odborná mise ve spolupráci s ČISOK na CyberTech (únor 2022)
- Akce CzechInvestu – V4FUTURE, Startup event (září 2022)
- **Vodohospodářská mise do Izraele a Palestiny (27.-30.11.2022)**
- Společná účast na potravinářském veletrhu **ISRAFOOD** a prezentace v Palestině (~~24.-25.11.2022~~) – zrušeno

- Individuální služby exportérům nabízíme kontinuálně
- Řada akcí v oblasti vědy, výzkumu, inovací, start upu, smart city, security
- **Zájemci se také mohou přihlásit na osobní konzultace v únoru 2022**

CzechTrade

Česká agentura na podporu
obchodu

Silvestr Medvid'
ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Izrael

Mob.: +972 52 8797159

Tel.: +972 9 8913761

E-mail: silvestr.medvid@czechtrade.cz

telaviav@czechtrade.cz

www.czechtrade.cz



EXPERT NA VÁŠ EXPORT