

Jak uspět na BALKÁNSKÝCH trzích - SRBSKO

*Mgr. Martin Šmejč
ZK Srbsko*

*Brno
31. 05. 2022*



EXPERT NA VÁŠ EXPORT



Obsah

1. Představení
2. BusinessInfo.cz
3. Servis pro exportéry
4. Proč Srbsko
5. Obchodní bilance
6. Perspektivní obory
7. Desatero pro Srbsko
8. Akce v roce 2022 a 2023

CzechTrade - představení

- 25 let působení
- ISO 9001
- 2021: 144 úspěšných případů za více jak 2 mld. Kč

Klientské centrum pro export

Adresář Exportérů

CzechTrade denně

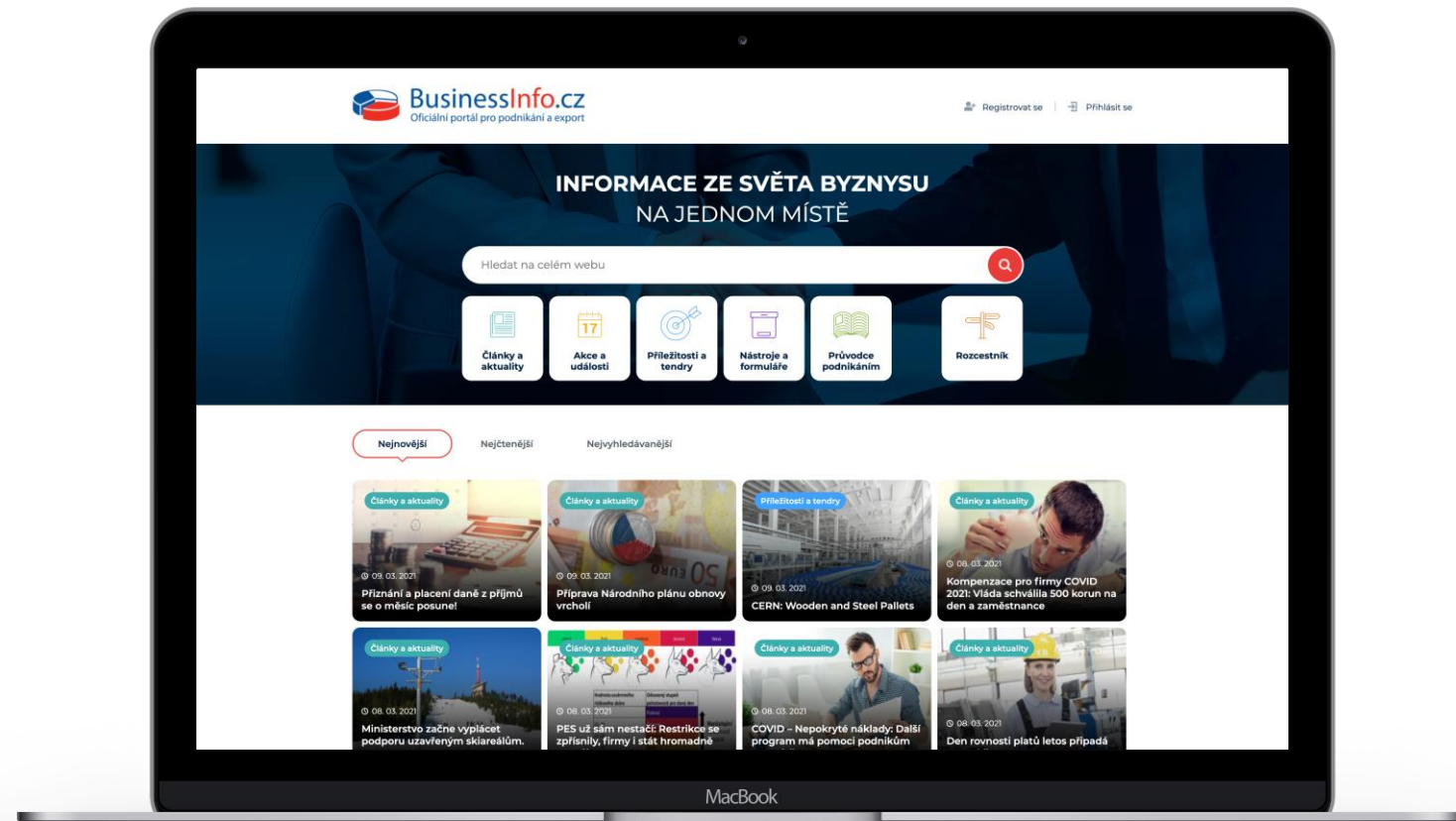
Businessinfo

***Profesionální servis pro exportéry
doma i ve světě***



BusinessInfo.cz

- Aktuální informace o podnikání včetně daňového systému, zákonů, analýz, statistik, dotací z fondů EU, programů podpory
- Obchodní příležitosti doma i ve světě
- Unikátní přehled o teritoriích a jejich potenciálu pro český export
- Databáze elektronických formulářů pro státní správu a další elektronické nástroje



Servis zahraniční kanceláře pro exportéry



Informační servis

Sledování trendů v teritoriu

Aktivní vyhledávání exportních příležitostí



Individuální služby

Průzkum trhu

Vyhledání obchodních partnerů

Doprovod a příprava na jednání



Prezentace firem na výstavních akcích

Společné účasti firem na mezinárodních veletrzích

Zpracování expozice

Oslovení lokálních partnerů před akcí

Proč Srbsko

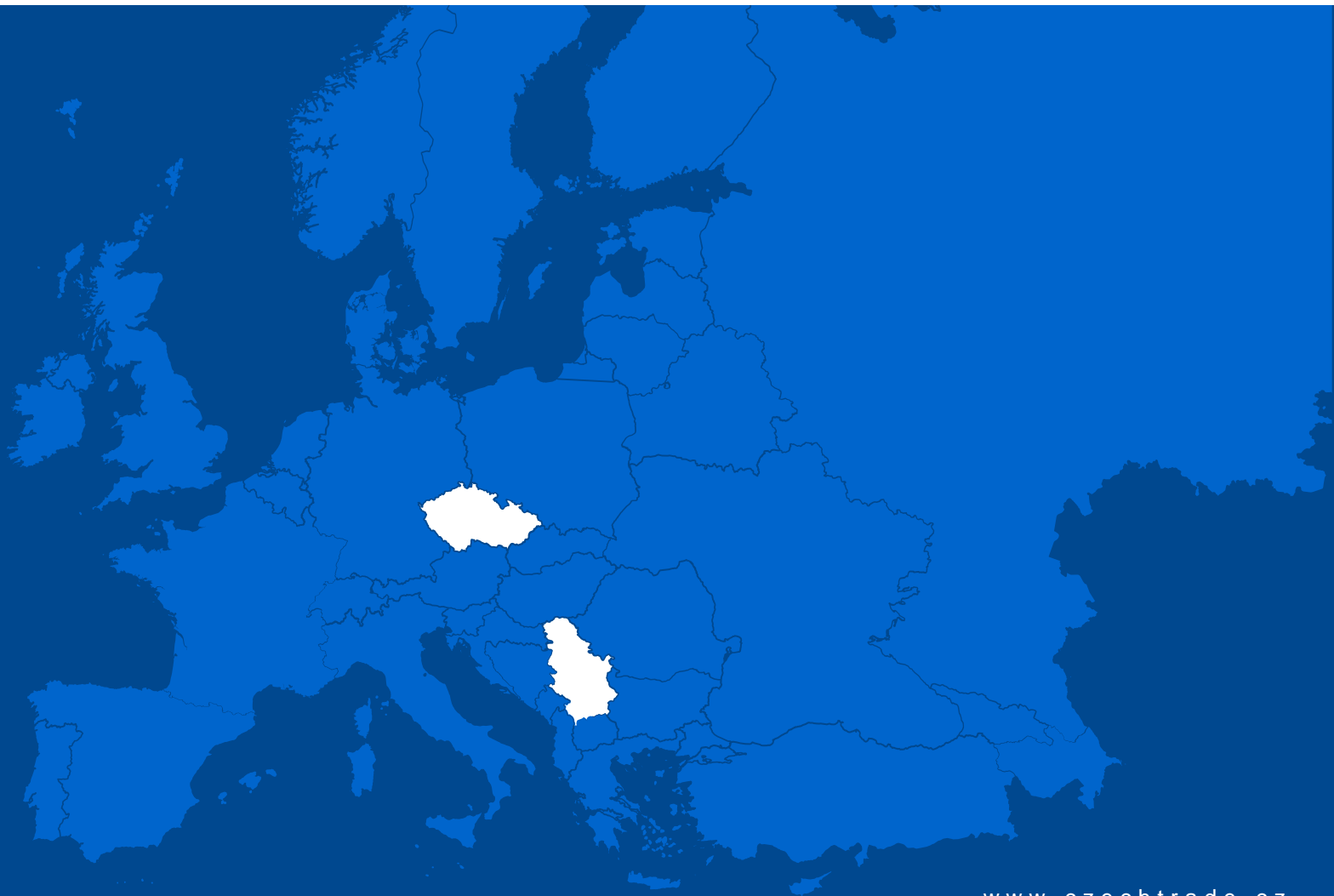
Nejbližší trh mimo EU

Dědictví Československa

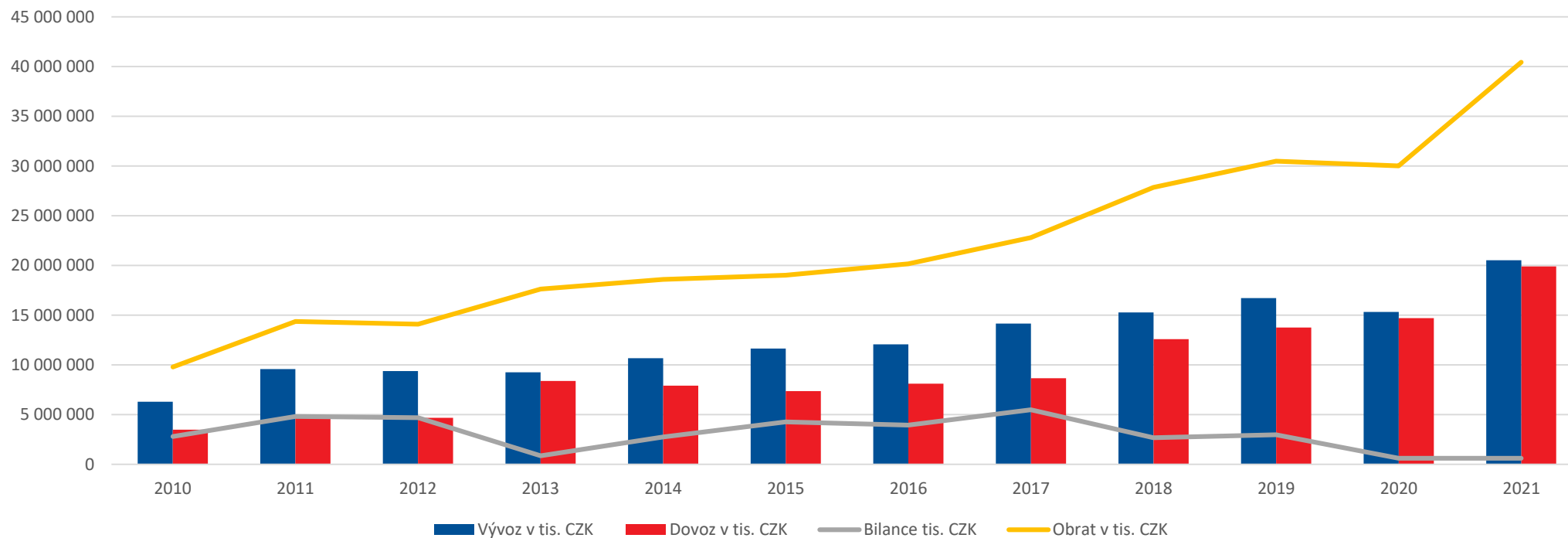
Daňové zvýhodnění pro nové investory

Dohody o volném obchodu s Ruskem a Tureckem

Zahraniční kancelář CzechTrade



Obchodní bilance ČR - Srbsko



Perspektivní obory



Stavebnictví

Energetika

Zemědělství & potravinářství

Vodní hospodářství

Strojírenství

E-Commerce & IT sektor



1. Nevěřte pochybným firmám a jednotlivcům, kteří umí vše zařídit a všude mají kontakty.

2. Buďte trpěliví, nepodléhejte bezdůvodnému nadšení ani skepsi.

3. Využijte služeb srbského právníka.

Desatero pro Srbsko

4. Image Srbska je jednoznačně horší než skutečnost. To však neznamena, že byste neměli být opatrní.
5. Srbsko je kulturně velmi rozmanitou zemí. Značné rozdíly mezi severem a jihem jsou i v oblasti ekonomického rozvoje.
6. Kriticky posuďte, zda váš výrobek může nalézt uplatnění na trhu. Nabídka s možností financování podstatně zvyšuje šanci na úspěch.
7. Oslovení potenciálních obchodních partnerů vhodně načasujte a zvažte aktivitu podpořit účastí na veletrhu.
8. Nepodceňujte potenciální srbské partnery. Na jednání přichází s dobrým přehledem.
9. Připravte se na tvrdou licitaci.
10. Jednání zpravidla končí pozváním na oběd. Pozvání při vhodné příležitosti oplatte.

Akce ZK Srbsko 2022 / 2023

ECOFAIR 2022

- 2 tematicky propojené veletrhy
- Energetika a ochrana životního prostředí
- 4. – 6. říjen 2022

SEEBBE 2023

- 47. ročník
- Sdílení nákladů za účast na společné expozici
- 4. týden v dubnu 2023

Mise dodavatelů techniky pro mlynáře a pekaře

- Oslovení úzkého segmentu zákazníků
- Konkrétní B2B jednání
- září/říjen 2023

CzechTrade

Česká agentura na podporu
obchodu

Mgr. Martin Šmejč
Zahraniční kancelář Srbsko
Bulevar Kralja Aleksandra 22, 110 00 Bělehrad

Tel.: +381 11 333 62 25

Mob.: +381 61 115 98 00

E-mail: Martin.smejč@czechtrade.cz

www.czechtrade.rs



EXPERT NA VÁŠ EXPORT