



Izrael – trh plný příležitostí

říjen 2023

Silvestr Medvid'
CzechTrade Izrael



Obsah

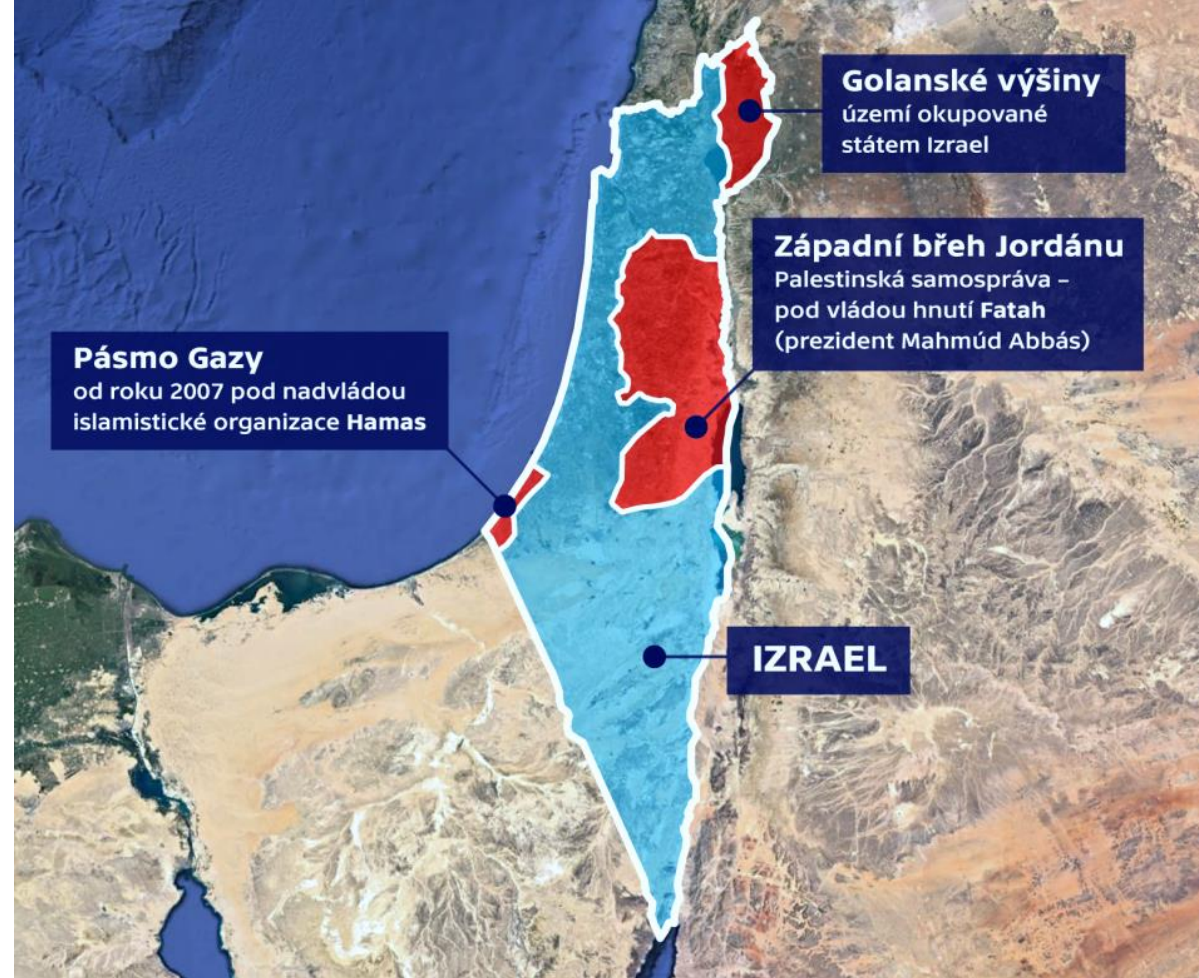
1. Obecné informace
2. Makro a vzájemný obchod ČR / IL
3. Perspektivní obory
4. Rady pro obchodování
5. Služby CzechTrade a akce



Izrael obecně

Hlavní město Jeruzalém / Tel Aviv

- Počet obyvatel 9,6 mil. (z toho cca 75% Židé, cca 20% Arabi...)
- Hebrejšтина, arabština, ruština a angličtina
- Rozloha 21 643 km²
- Nový izraelský šekel (NIS)
- Průměrná mzda zhruba 12 000 ILS
- DPH 17%
- Sousední státy
- Sídlo ZÚ v Tel Aviv
- Bezpečnostní situace v IL



FTA a smlouvy

Vztahy mezi Izraelem a EU jsou tedy téměř výhradně dány Asociační dohodou, která prakticky zcela liberalizovala obchod mezi EU a Izraelem. Dohoda odstraňuje ve vzájemném obchodu cla.

- Dohoda mezi vládou ČSFR a vládou Státu Izrael o letecké dopravě (Jeruzalém, 24. 4. 1991).
- Smlouva mezi ČR a Státem Izrael o zamezení dvojího zdanění a zabránění daňovému úniku v oboru daní z příjmu (Jeruzalém, podpis 12. 12. 1993, účinnost od 23. 12. 1994).
- Dohoda o spolupráci v zemědělství mezi vládou ČR a vládou Státu Izrael (Praha, podpis 12. 1. 1996, účinnost od 29. 4. 1996).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné pomoci v celních otázkách (Jeruzalém, 2. 9. 1997).
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o vzájemné podpoře a ochraně investic (Jeruzalém, podpis 23. 9. 1997, účinnost od 16. 3. 1999) – v současné době probíhá její renegociace
- Dohoda mezi vládou ČR a Státem Izrael o filmové koprodukcii



Vzájemný obchod se zbožím v mil. Kč

Rok	Export	Import	Obrat	Balance
2012	13 203	4 837	18 041	8 366
2013	10 980	4 160	15 140	6 820
2014	12 018	5 791	17 810	6 227
2015	15 030	5 133	20 142	9 917
2016	21 098	5 509	26 607	15 589
2017	21 666	5 870	27 536	15 796
2018	19 539	5 257	24 796	14 282
2019	19 046	4 939	23 985	14 108
2020	17 062	4 565	21 627	12 497
2021	20 719	5 108	25 827	15 611
2022	24 674	6 354	31 028	18 320

(zdroj ČSÚ)



Vývoz zboží z ČR do IL

Podíl na vývozu do Izraele 2022

- Vozidla, jiná než kolejová, jejich části, součásti a příslušenství – **51,66 %**
- Jaderné reaktory, kotle, stroje a mechanická zařízení; jejich části a součásti – **18,94 %**
- Optické, fotografické, kinematografické, měřicí, kontrolní, přesné, lékařské nebo chirurgické nástroje a přístroje; jejich části, součásti a příslušenství – **9,90 %**
- Elektrické stroje, přístroje a zařízení a jejich části a součásti; přístroje pro záznam a reprodukci zvuku, přístroje pro záznam a reprodukci televizního obrazu a zvuku a části, součásti a příslušenství těchto přístrojů – **6,16 %**
- Plasty a výrobky z nich – **1,47 %**
- Ostatní – **11,87 %**

Makroekonomické ukazatele

Ukazatel	2018	2019	2020	2021	2022
Růst HDP (%)	3,5	3,5	-2,4	3,1	3,7
HDP/obyv. (USD/PPP)	41 470,6	42 910,1	41 920,0	43 110,0	44 710,0
Inflace (%)	0,8	0,8	-0,6	0,9	1,4
Nezaměstnanost (%)	4,0	3,8	4,4	5,2	4,5
Export zboží (mld. USD)	59,6	60,2	60,2	63,9	68,1
Import zboží (mld. USD)	77,0	76,1	70,9	79,8	84,5
Saldo obchodní bilance (mld. USD)	-17,5	-15,9	-12,6	-15,0	-16,4
Průmyslová produkce (% změna)	3,4	2,9	1,9	3,9	4,5
Populace (mil.)	8,9	9,1	9,2	9,4	9,6

(zdroj EIU, OECD, WEF)

Vývoj kurzu CZK / ILS

5,9994 ↓ 14,37 % -1,0065 1 rok

29. 9., 7:35:56 UTC · Prohlášení

1 d 5 d 1 m 6 m YTD 1 r 5 r MAX



(zdroj GoogleFinance)

Min. 5,7506 CZK / 1 ILS (13. 4. 2023)

Max. 7,1351 CZK / 1 ILS (15. 10. 2022)



Proč obchodovat s Izraelem I.

- Sousední, především arabské země, „**nejsou vs. nebyly**“ významným obchodními partnery (*Abrah. Dohody)
- Levné výrobky z Číny a dalších asijských zemí se prosazují s různým úspěchem
- Bezcelní dohody s EU, **evropské technické normy**
- ČR má v Izraeli velmi dobré jméno, berou nás jako přátelskou zemi, nejbližšího spojence v EU, ale ekonomicky a technicky nás považují za Východní Evropu
- **Izrael může být považován za spojovací obchodní bod s dalšími zeměmi v regionu**
- **Přístavy Haifa, Ashdod a Eilat**

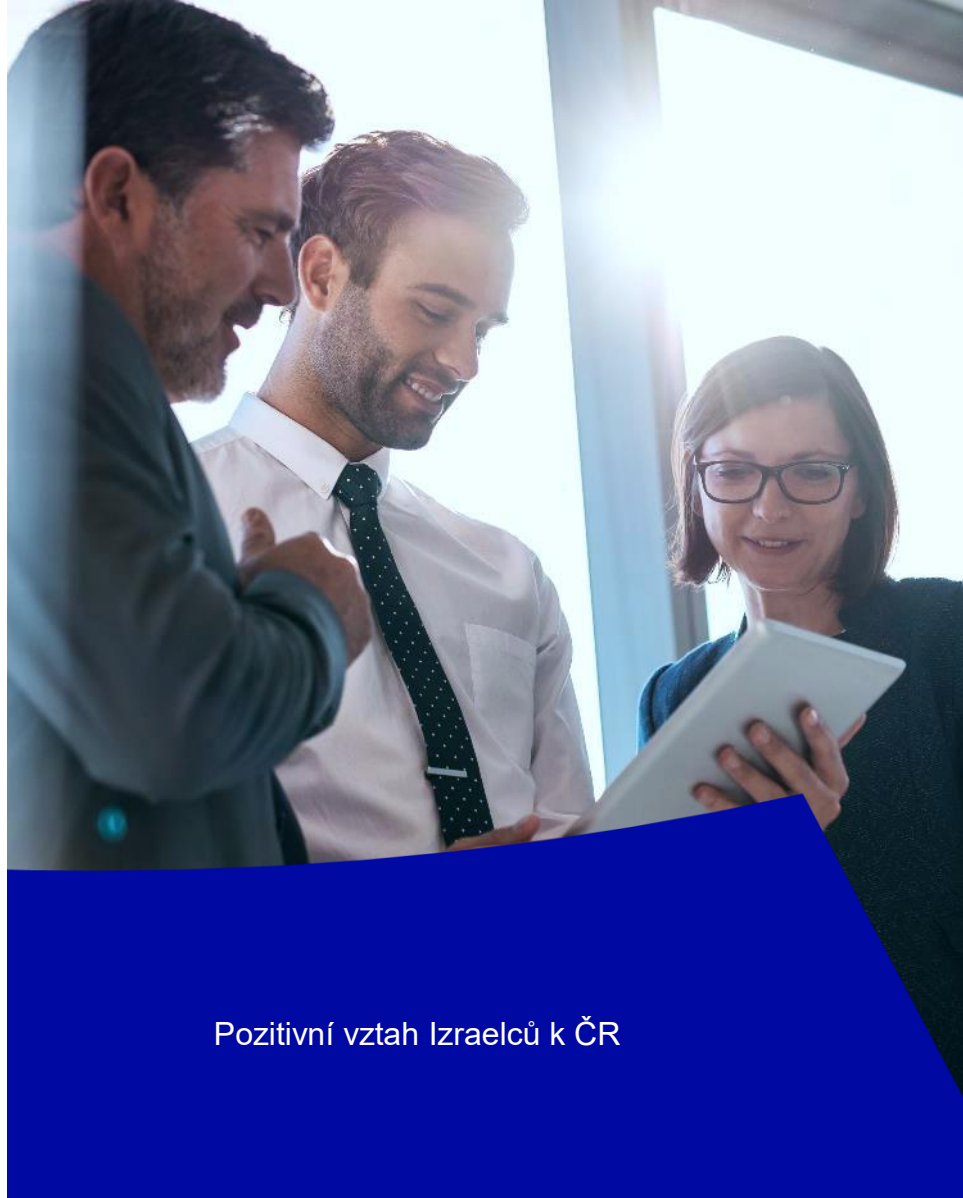


Izrael je závislý na dovozech a většina jich má původ v EU

Abrahámovské dohody

- **Normalizace vztahů** s arabskými státy (SAE, Maroko, Súdán, Bahrajn, Kosovo, Egypt, Jordánsko + role USA)
- Stabilita a prosperita v regionu
- **Posílení obchodních vztahů**, bezpečnostní spolupráce, zjednodušení cestování
- Podepsáno **v roce 2020**
- Plány o možné infrastruktuře spojující izraelské přístavy se zeměmi v Perském zálivu
- Aktuálně jednání o vztazích Izraele se **Saúdskou Arábií** (asistence USA)





Pozitivní vztah Izraelců k ČR

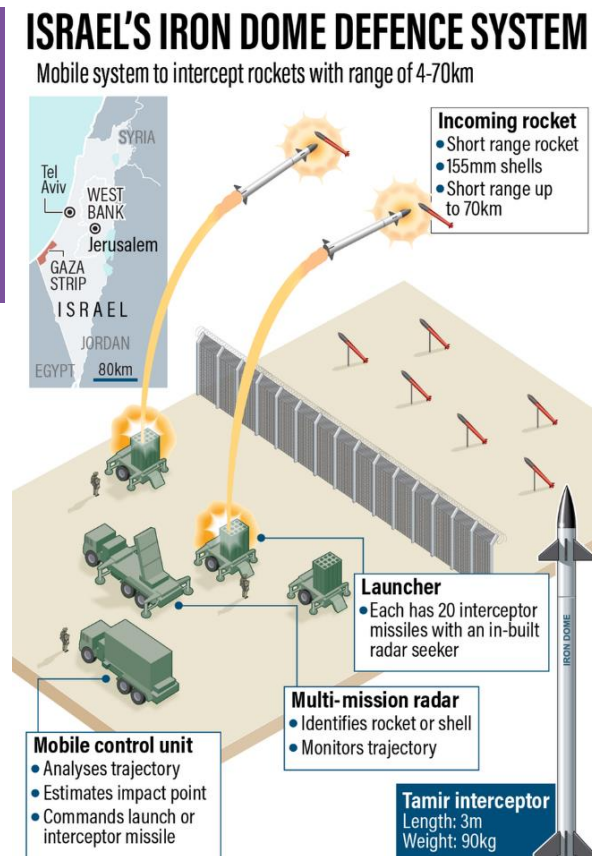
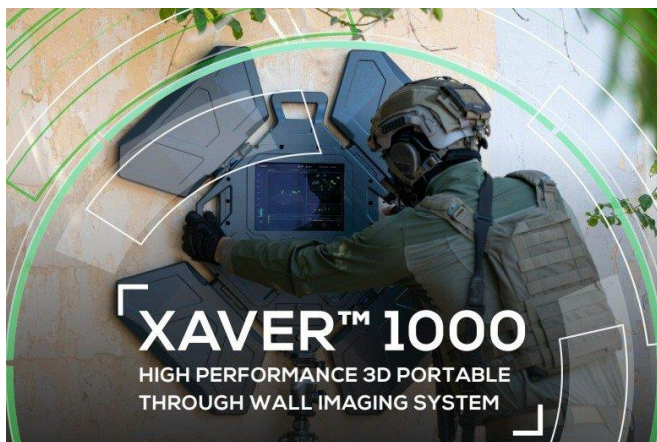
Proč obchodovat s Izraelem II.

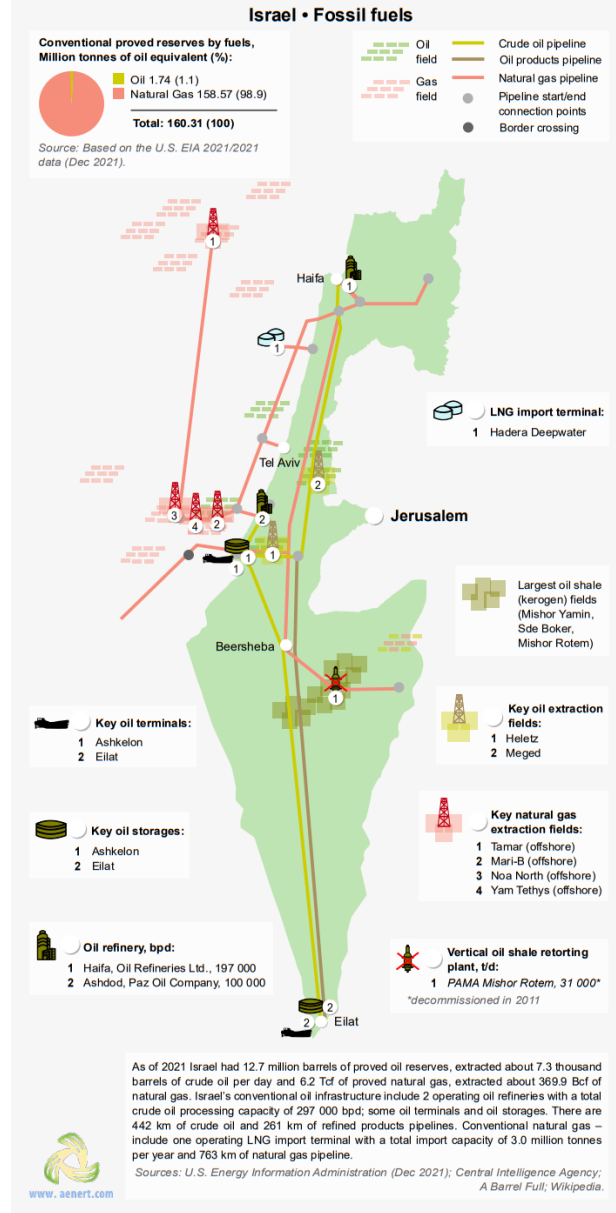
- Kurz šekelu proti CZK je nadhodnocený, **import z ČR je výhodný**
- Trh je relativně blízký a dosažitelný i pro střední a malé firmy
- Malá vzdálenost - **3,5 hodinový let z PRG**
- Jednoduchý obchodní styk, snadná dostupnost
- Univerzální komunikační jazyk - **angličtina**

Izraelské výrobky, služby a aplikace



COPAXONE®
(glatiramer acetate injection)





Energetika

V Izraeli nejrychleji rostoucí odvětví

- **Více zemního plynu, než dokáží spotřebovat**
(98 % uspokojení domácí poptávky) – většina plynu jde na export
- Podíl paroplynových elektráren v r. 2010 – 40 %
- Podíl paroplynových elektráren v r. 2018 – 70 %
- **Transformace uhelných elektráren na plynové**
- **Potenciál dodávek:**
 - výrobní i rozvodné/distribuční části, transformátory
 - úložiště a záložní systémy, zařízení pro generování elektrické energie (turbíny, kotle, chladicí věže)
 - zařízení a technologie pro těžbu, skladování, zprac. a přepravu zemního plynu,
 - výstavba a dodávky zařízení a komponentů (roury, armatury, kompresory)

Obranný průmysl

- Jeden z největších **vývozců** obranných a bezpečnostních technologií na světě, současně ale také jeden z největších **dovozců** vojenského materiálu
- Výdaje na obranu cca 20 mld. ročně
- **Závazek v USA ve výši 3,3 mld. USD ročně**
- **Příležitosti** - nákladní vozidla, zobrazovací průzkumná zařízení, velkorážové a malorážové zbraně a náboje. Kybernetické obranné technologie a specializovaný software.
- Vývoz z IL: 25 % bezpilotní letouny, 19 % rakety, střely a systémy protivzdušné obrany, 13 % radary a zbraně pro elektronický způsob boje
- **Role ZÚ a CzechTrade (B2G, B2B)**



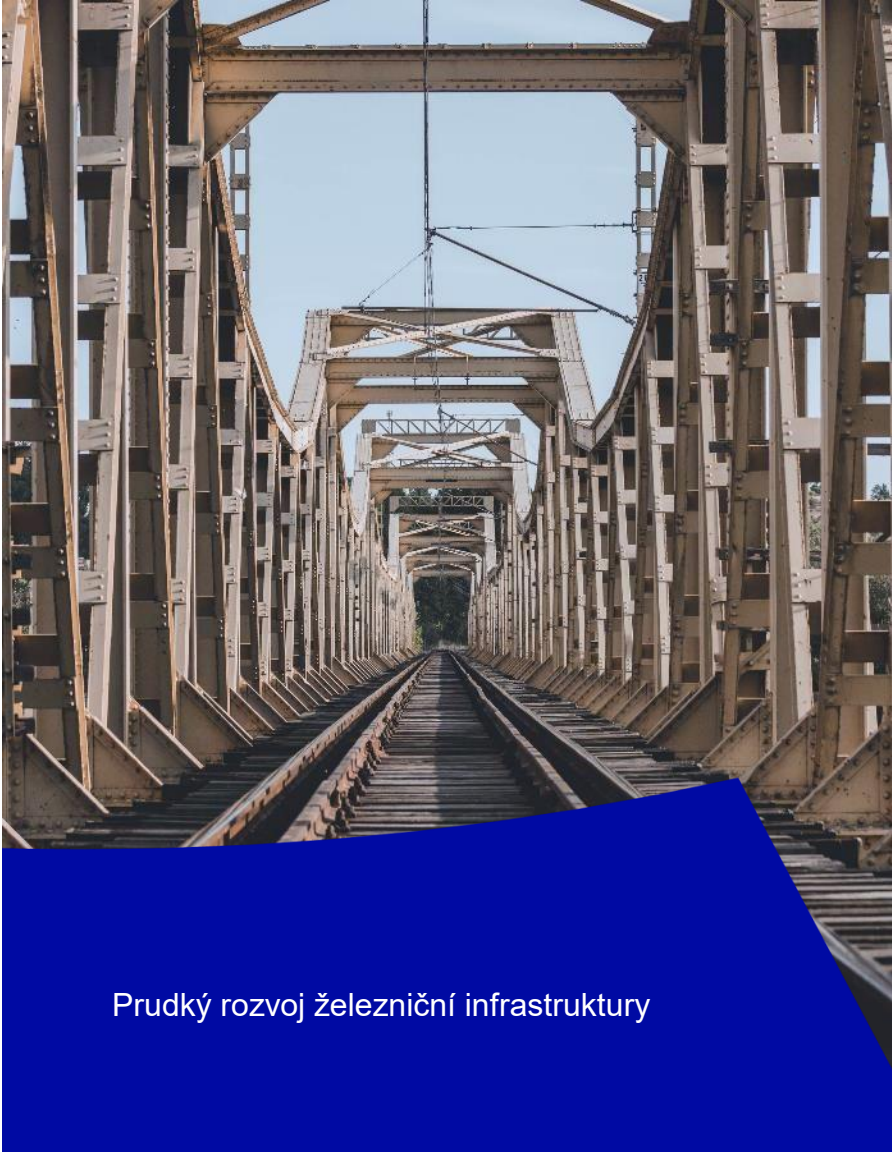
Výrazný nárůst exportu z Izraele po podepsání Abrahámovských dohod (25 % exportu do sousedních Arabských zemí)

Potravinářství

- Veganský národ
- Největší podíl mají země EU, z ČR pouze necelých 15 mil. USD, cca 0,3 %
- Cukr, **cereálie, mouky a směsi**, sušenky, slané pečivo, homogenizované ovocné výživy, pivo, granule, „tyčinky“
- Rostlinné oleje, slad, sušené ovoce, čokoládové výrobky, destiláty
- **Organické potraviny, nízkokalorické, bezlepkové, apod.**
- **Košer certifikace** je častým požadavkem, ale ne podmínkou
 - 20%
- **Povinné etikety v Hebrejštině** (minimálně přelepy)
- **Přesah do Palestiny** – potenciál (oborové mise)
- Novela zákona o podpoře hospodářské soutěže v potravinářském průmyslu a průmyslu toaletních potřeb



Dovoz potravin ročně za cca 5 mld. USD



Prudký rozvoj železniční infrastruktury

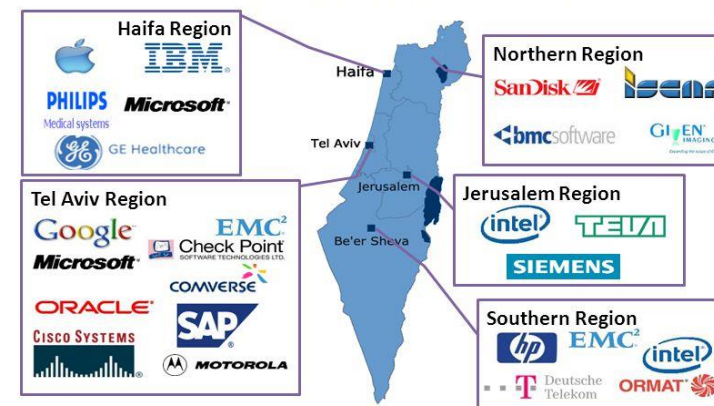
Dopravní infrastruktura

- Velmi rozvinutá dálniční a silniční síť
- Modernizace a navýšení kapacit současných tratí
- **Výstavba tratí nových**
- Elektrifikace, zabezpečení, signalizace
- **Nákupy a upgrade lokomotiv, vlakových souprav**
- **Rozvoj městské kolejové dopravy**
- Významné přístavy
- Tendry – B2G (ZÚ)

Technologický sektor a vývojová centra

- Startup Nation, Silicon Wadi (aktuálně více než 7300 aktivních startupů)
- Podpora tech. sektoru (Hi-tech tvoří cca 18 % HDP)
- Potenciál pro: **Nanotechnologie, biotechnologie, kompozitní materiály, elektronika**
- Izraelští výrobci stále hledají subdodavatele a spolupracující firmy
- **Příležitost vs. konkurence (ICT)**

R&D Centers In Israel



Over 250 foreign companies have established R&D centers in Israel
Over 50,000 people are employed at these R&D centers in Israel



Rady pro obchodování s Izraelem I.



- Ideální cílová skupina: **místní importér/distributor**, který zná svůj obor, tržní prostředí, zvyky, má kontakty



- Personální kontakt je velmi důležitý, e-mailové nabídky většinou nestačí – **do společností vždy volat!**



- Pokud izraelská firma potvrdí schůzku, myslí to vážně



- **Při jednání neztrácí čas nezávazným povídáním**, obvykle začne jednat ihned o nejdůležitější otázce



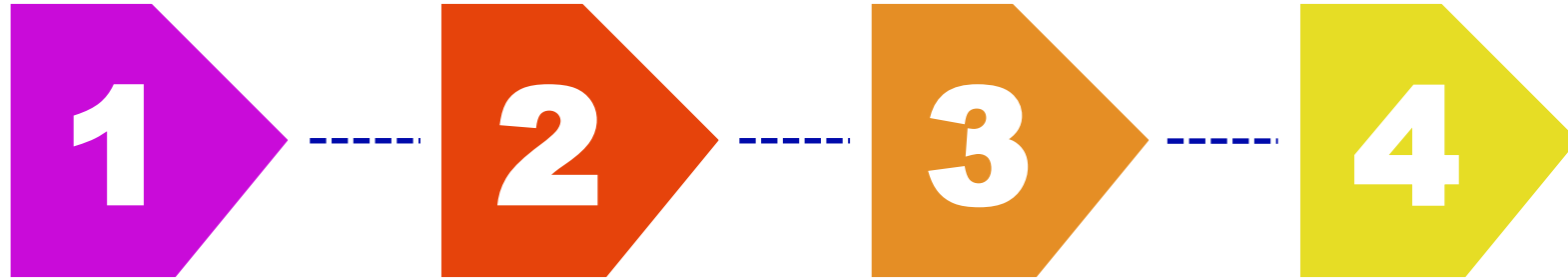
- **Schůzka může trvat i 10 minut**

Rady pro obchodování s Izraelem II.



- Velmi pragmatický, tvrdý, asertivní způsob jednání; působí někdy nezdvořile, arogantně (**nebrat si to osobně**)
- Cenový faktor hraje vždy významnou roli, **velmi často chtějí znát ceny před vlastním potvrzením schůzky**
- Standardně trvají na svých názorech až do konce, izraelský protínávrh bývá mnohdy konečný
- **Schůzku potvrdit telefonicky, výsledky jednání shrnout a poslat písemně e-mailem**
- Počítejte s velmi stručnou e-mailovou odpovědí (často z tel.)

Rady pro obchodování s Izraelem III.



— Očekávají rychlou reakci

— Velmi **neformální oblečení** i na důležité obchodní schůzky – oblekem ale nic nezkazíte, důraz kladen na obsah, nikoliv na vnější formu

— **Oslovování křestními jmény, i v korespondenci**

— Velmi často se jedná v kavárnách

Rady pro obchodování s Izraelem IV.



- Alkohol se konzumuje minimálně, **dárky se nedávají**



- **Pracovní týden neděle až čtvrtek**
- **Počítejte s případným telefonátem či zprávami v neděli**



- V případě pozvání na pracovní oběd (např. v ČR) dát pozor na **vhodný výběr restaurace/jídla** – předejít nepříjemné situaci

Na co si dát pozor

- Velmi různorodý trh a zvyky, snažit se vědět o partnerovi maximum
- Na jednání být perfektně připraven, znát své zboží a vědět, proč jsem si vybral právě Izrael (**bud'te opatrní na reference z arabských zemí**)
- **Reálně stanovit nabídkové ceny**, neodradit vysokou nabídkou
 - Nenechat se vyvést z míry dotazy nebo chováním partnerů, stejně tak jejich oblečením, prostředím nebo zvyky
 - Chovat se přirozeně, sebevědomě, přátelsky, být flexibilní
 - **V korespondenci rychle reagovat**, udržet zájem a pozornost
 - Komunikace probíhá velmi často přes **WhatsApp**



Spolupráce s naší kanceláří v Tel Avivu I.

- OZV – Ověření zájmu o výrobek nebo službu (cca 90%)
- Dvouetapová asistenční služba (LL, SL + akvizice)
 - **Stanovení cílové skupiny** – kdo je Váš typický obchodní partner?
 - Vyhledání maximálního množství firem/potenciálních obch. Partnerů
 - Klient seznam posoudí a vybere ty nejrelevantnější protějšky – Short List
 - Sestavení oslovovacího emailu, ideálně krátké produktové školení
 - **Zahájení oslovovací fáze projektu**
 - **Kontaktování v HEB, business děláme osobně**
- D&B Hoovers, konzultace s Federací izraelských obch. komor, ČISOK, ICCCI, podrobný internetový průzkum v hebrejštině a osobní kontakty

Spolupráce s naší kanceláří v Tel Avivu II.

- Základní i detailní průzkum trhu dle zadání
- Realizace společné účasti na veletrzích (CyberTech, ISRAFOOD, ISDEF, BIOMED, ...)
- Podnikatelské/oborové mise do teritoria (ve spolupráci s partnery)
- Zajištění logistiky a doprovod při služební cestě do Izraele
- Prověření izraelského partnera
- Asistence přizpůsobená na míru... např. zastoupení na veletrhu

Veškeré projekty s ohledem na kapacitu ZK





Plánované akce na rok 2023 a 2024

- Potravinářská mise do Izraele a Palestiny s účastí na veletrhu ISRAFOOD 2023 (listopad 2023)
- **Cybertech 2023** (29.-31.1.2024)
- **ISDEF 2024** (únor/březen 2024)
- Mezinárodní konference a výstava **BIOMED 2024** (21.-23.5.2024)
 - firmy z oboru přírodních věd, zdravotnictví, biotechnologií, diagnostiky, farmaceutik a dalších příbuzných oborů
- Individuální služby exportérům nabízíme kontinuálně
- Řada akcí v oblasti vědy, výzkumu, inovací, start upu, smart city, security
- **Zájemci se také mohou přihlásit na osobní konzultace v únoru 2022**



Silvestr Medvid'

Ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Izrael

E-mail: silvestr.medvid@czechtrade.cz

Mob.: +972 52 8797159

Tel.: +972 9 8913761

  CzechTrade

 czechtrade

 czechtradeofficial3990

 design.centrum

