



Online seminář

Exportní příležitosti v Belgii

17. 9. 2020

Alena Mastantuono

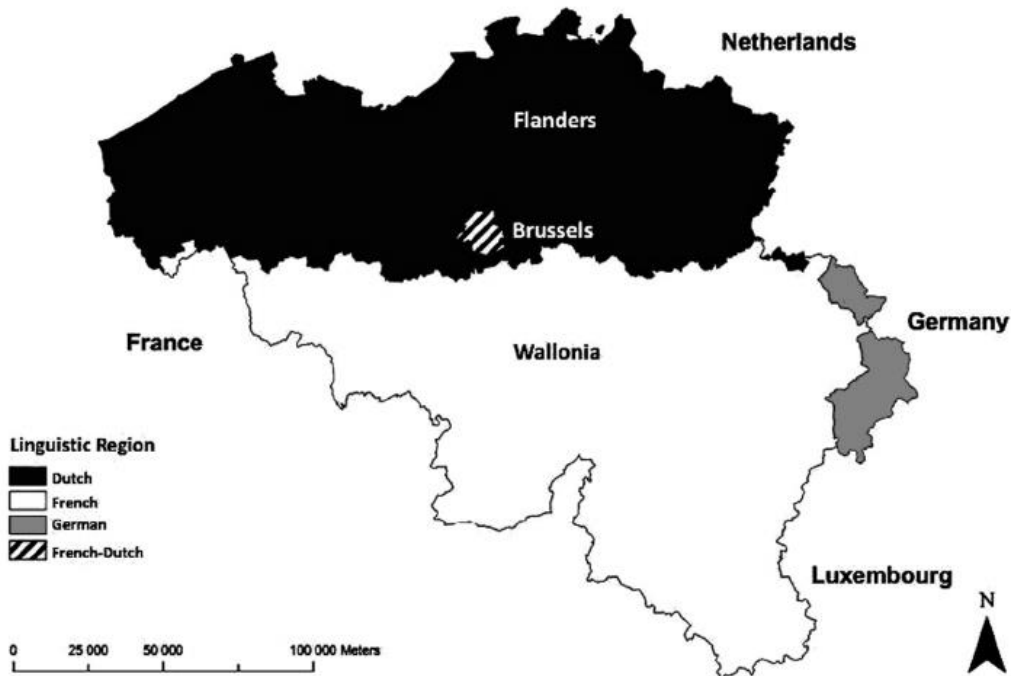
Ředitelka zahraniční kanceláře

CzechTrade Brusel



BELGIE

ZÁKLADNÍ INFORMACE



- Federativní konstituční monarchie, parlamentní dem.
- 11,5 miliónů obyvatel, rozloha: 30 528 km²
- Kompetence federální x regionální
- Úřední jazyky: DE, FR, NL
- Sídlo institucí EU, NATO
- Benelux

AKTUÁLNÍ SITUACE

Belgie



○ **Ekonomika**

- očekávaný pokles 9 %, 7,3 % nezaměstnanost, infl. 0,8 %

○ **Pandemie** (www.info-coronavirus.be)

- aktuální opatření (cestovní semafor a [formulář](#))
- dopad na vybrané sektory (letectví, turismus, Horeca)

○ **Podpora firem (federální x regionální)**

○ **Politická situace** (Vivaldi: soc., liberálové, zelení, CD&V)

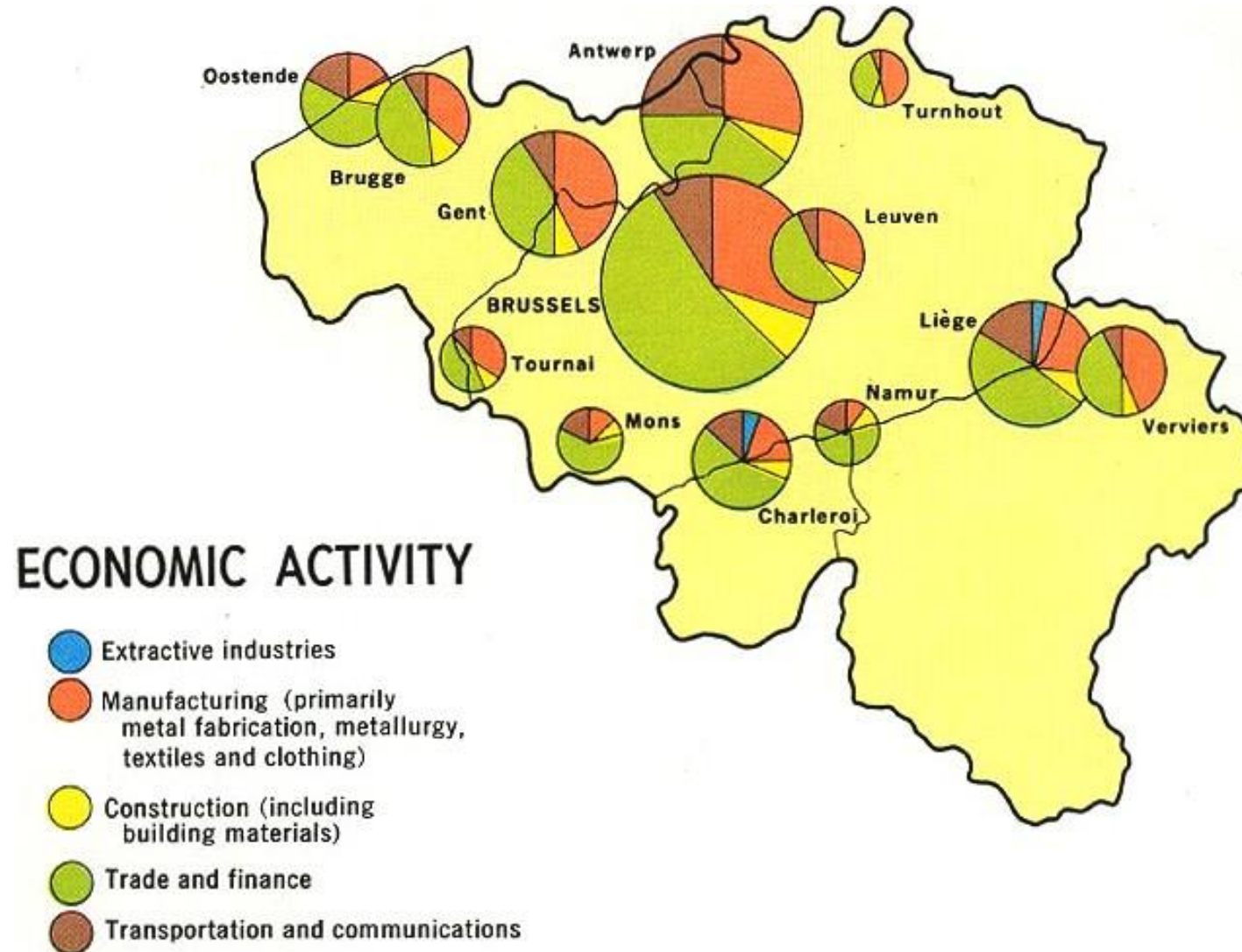
○ **Brexit** (4. největší obch. partner UK)

PROČ **Belgie**



- **Kupní síla**
 - Nárůst 2019 o 2,5 %
- **Strategická pozice**
 - Krátká vzdálenost od ČR
 - Propojení silniční, letecké, železniční (intermodalita)
- **Testovací trh**
- **Brána do světa a vazba na bývalé kolonie**
 - Přístav Antverpy (železniční spojení s ČR)
 - Vazba na africké země

STĚŽEJNÍ PRŮMYSLOVÉ OBLASTI BELGIE



STĚŽEJNÍ SEKTORY

○ Služby (cca 70 % HDP)

○ Průmysl (cca 20 %)

- Flandry (2. místo ve světovém měřítku v oblasti petrochemického průmyslu)
- Valonsko (uhelné doly a ocelářství)
- Brusel (telekomunikace, vývoj softwaru, farmaceutika a automobil (výroba el. aut ve 2 závodech))
- *Klíčové sektory: stavebnictví, kovy a minerály, farmaceutika, doprava, obchod se zbraněmi a odvětví diamantů.*

○ Top v inovacích

VÝZVY PRO BELGII

- Odklon od jádra do 2025 (investice do výrob elektřiny, kapacit propojení, inteligentních sítí, ukládání)
- Investice do infrastruktury:
 - Příměstské železnice a signalizace
 - Silniční spojení
 - Měkká mobilita (cyklistické dálnice)
- Renovace starých budov s cílem splnit redukční cíle 2020 a 2030

CO ZDŮRAZNIL COVID?

- Hledání nových obchodních partnerů (dodavatelské řetězce)
- Boom E-commerce a služeb online
- Nákup lokálních a bio potravin
- Velký odbyt sportovního zboží, pro kutily a domov/zahradu (bazény)
- Obliba plateb kartou a dalšími bezkontaktními způsoby
- Zájem o elektrokola

- Aktuálně běží otevřený tendr na zdravotnické prostředky pro boj s koronavirovou krizí, do kterého [je možné se registrovat.](#)

DLOUHODOBĚ PERSPEKTIVNÍ OBORY

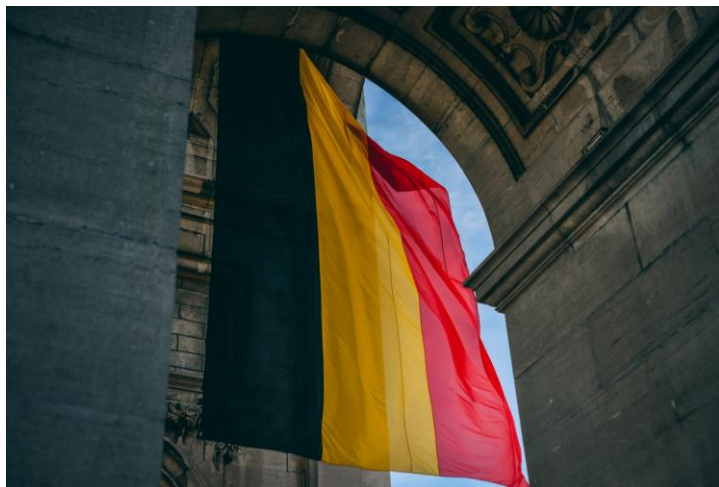


- ICT
- Chemický průmysl
- Potravinářství
 - Bio, přírodní potraviny
- Strojírenství a kovo zpracovatelský
- Nábytek a s tím související odvětví
- Energetika, automobilový a letecký průmysl aj.

VZÁJEMNÝ OBCHOD ČR A BELGIE

- Česká republika vyváží do BE zejména dopravní prostředky (osobní a jiná motorová vozidla, díly a příslušenství), stroje a zařízení (klimatizace v uzavřených prostorech, odstředivé sušičky, stroje pro zpracování dat) a kovy (břitvy, čepele).
- BE do ČR vyváží zejména traktory, osobní automobily, polymery propylenu, ploché válcované výrobky, léky, vakcíny.

KOMUNIKACE (NEJEN) S BELGIČANY



○ **Důležitá je propagace a marketing**

- Jaký máte web? BE si potrpí na design...
- Máte web v cizích jazycích? Min. v anglickém jazyce
- Jak prezentujete Váš výrobek?

○ **Osobní setkání a vytrvalost**

- Šťěstí přeje vytrvalým a připraveným
- Veletrhy místní a v okolních zemích

○ **Západní reference**

○ **Privátní značky (Delhaize, Colruyt)**

NALEZENÍ OBCHODNÍHO PARTNERA

- **Neexistují ucelené a pravidelně aktualizované databáze**
 - hledání jehly v kupce sena
- **Vyhledávací kanály**
 - osobní kontakty, asociace, veletrhy a Google
- **Nebojte se sociálních sítí**
 - LinkedIn a Facebook – dohledejte si předem kontaktní osoby
- **Každý region jiný**
 - dejte si pozor, z které oblasti pochází váš obchodní partner
- **Dbají na osobní kontakt**

BUĎTE TRPĚLIVÍ

JAK VÁM MŮŽEME POMOCI?

○ Screening trhu

- zjištění, zda výrobek či nabízená služba má na BE trhu potenciál. Situace v souvislosti s koronavirovou krizí je příležitostí pro nové produkty a služby, ale také nahrazení výpadků v dodavatelských řetězcích.

○ Výběr obchodních partnerů

- z placených externích databází, ze svého seznamu kontaktů a internetu. K identifikaci správného partnera pomůže profil, jaký by daná firma měla mít, a popis nabízených výrobků či služby.

○ Oslovení firem

- Oslovíme BE firmy s Vaší nabídkou. Přidaná hodnota ZK Brusel je, že oslovuje firmy v rodném jazyce, z belgického telefonního čísla a jako státní agentura ČR, což zvyšuje prestiž.

○ Exportní příležitosti

VYSÍLÁNÍ PRACOVNÍKŮ

- FORMULÁŘ LIMOSA 1 je povinný pro:
 - Vyslané pracovníky z ČR do BE
 - České OSVČ poskytující služby v BE
- Jakákoli osoba nepodléhající sociálnímu zabezpečení v BE, která pracuje v BE dočasně nebo na částečný úvazek. V případě nedodržení se vystavuje trestním či správním sankcím.
- Výjimkou je mj.: první instalace a montáž kratší než 8 dní, urgentní oprava a údržba strojů, které česká firma dodala do Belgie (max. 5 dní v měsíci), pobyt OSVČ za účelem podnikání nebo manažeri či agenti za účelem jednání společnosti (ne déle než 5 dní v měsíci).
- Prohlášení se předkládá BE zákazníkovi (před zahájením prací). V případě, že přesáhne původně stanovené období, je nutné o prohlášení opět požádat. Pokud není BE klientovi předloženo, je povinen o tom informovat BE orgány.
- Podklady nutné pro požádání na www.limosabe.be:
 - vypracování a aktualizace pracovních podmínek a dokumentů pro pracovníky na částečný úvazek,
 - rejstřík zaměstnanců,
 - záznam o zaměstnancích
 - výplatní pásky



EXPERT NA VÁŠ EXPORT

Česká agentura na podporu obchodu CzechTrade

Alena Mastantuono

Ředitelka zahraniční kanceláře

E-mail: alena.mastantuono@czechtrade.cz

Tomáš Hartman

Zástupce ředitelky zahraniční kanceláře

E-mail: tomas.hartman@czechtrade.cz

www.czechtrade.cz

