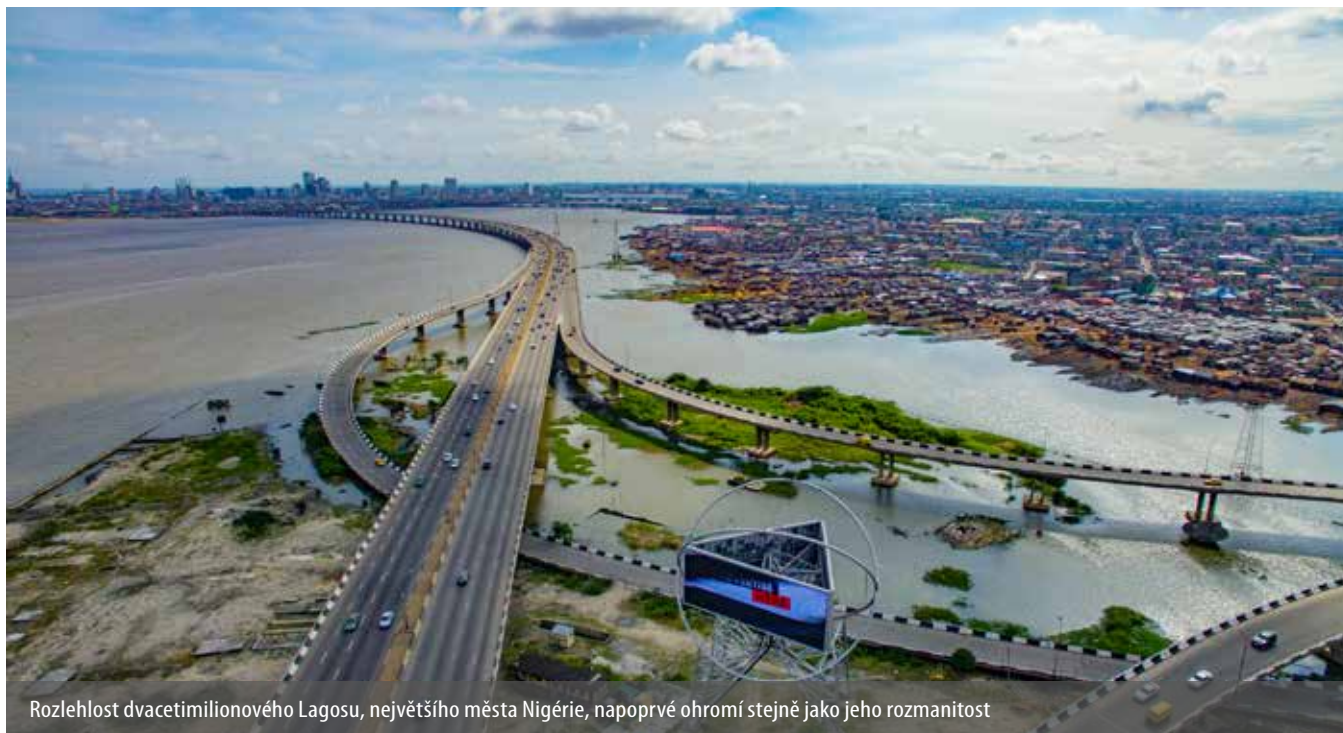


# Nigérie:

## ZEMĚ PRO OBCHOD JAKO STVOŘENÁ

NA ROZDÍL OD JINÝCH STÁTŮ REGIONU MÁ NIGÉRIE HLAVNĚ DÍKY TĚŽBĚ ROPY HODNĚ PENĚZ. NAVÍC JDE O ZEMI ČISTĚ PROIMPORTNÍ – DOVÁŽÍ TĚMĚŘ VŠECHNO. TO JE ASI NEJPÁDNĚJŠÍM DŮVODEM, PROČ SE SEM POKUSIT EXPANDOVAT. TRH NENÍ JEŠTĚ ZDALEKA SATUROVANÝ A NEPANUJE NA NĚM ZATÍM VELKÁ KONKURENCE.





Rozlehlost dvacetimilionového Lagosu, největšího města Nigérie, napoprvé ohromí stejně jako jeho rozmanitost

S přibližně 200 miliony obyvatel je Nigérie nejlidnatější africkou zemí. Z byznysového hlediska se všechno podstatně odehrává v největším městě Lagosu, na který připadá přes 95 % veškerého obchodu v zemi. Lagos je podnikatelský hub pro celý region, sjíždí se sem obchodníci z Ghany, Kamerunu či Beninu. Tvoří tak zhruba 60 % celkového obchodního obrátu celé západní Afriky.

Obrovskou příležitostí je trh s ropou a zemním plynem. Zahraniční kancelář CzechTrade v Lagosu nedávno pomáhala českým subjektům dostat do Nigérie armatury. Bylo to o to složitější, že na tamní trh obtížně pronikají i takoví giganti jako Shell, kteří většinou nakupují centrálně. Dalšími perspektivními obory jsou zemědělství a zemědělská technika nebo naopak luxusní značkové zboží typu křišťálu nebo skla. Úspěšně expandovat ale můžete víceméně v kterémkoli odvětví – trh je obrovský, poptávka roste a konkurence je stále relativně malá.

## POZOR NA MODERNÍ KOMUNIKAČNÍ TECHNOLOGIE

Pokud chtějí české firmy v Nigérii uspět, radil bych nepoužívat Google nebo oficiální zdroje a upřednostnit osobní

kontakty. Když hledáte určitý typ firmy, raději vyhledejte někoho známého a zajímejte se o jeho zkušenosti. Pokud si někoho najdete na Googlu a neznáte ho a ten vás vyzve, ať mu pošlete oficiální e-mail – pravděpodobně si nikdo vaše sdělení nepřečte. Vyhledávejte vždy top manažery nebo majitele.

Všechno pečlivě prověřujte: osobně zajedte do firmy, podívejte se, co opravdu dělají, co mají a nemají, jak fungují. Tyto služby standardně nabízí naše kancelář CzechTrade. Když se jako firma rozhodnete vydat do Nigérie, pomůžeme vám nejen otevřít ty správné dveře, ale také odbourat spoustu neefektivit a vyhnout se nejistým krokům. Jedná se třeba o prověření potenciálních partnerů nebo jiných firem, účast na veletrzích apod.

## STRACH MÁ VELKÉ OČI

V otázce bezpečnosti nepodléhejte všeobecně rozšířeným klišé. V českých médiích se Nigérie většinou zmiňuje v souvislosti s brutalitami, které na severu země páchá Boko Haram. Realita je však trochu odlišná. V jiných částech země se dá vést normální život a na trhu působí mnoho evropských firem. Důkazem je i úspěch řady českých subjektů. Například firma Czech Blades z Jevíčka exportuje 70 % své produkce, z toho velká část směřuje právě

do Nigérie. V Lagosu pro ně pracuje místní distributor a na trhu jsou velmi dobře etablováni. Jejich značka tam má stejný zvuk jako Gillette v Česku. Dobře zavedené jsou i další naše společnosti. Třeba české zbrojovky, Aero Vodochody nebo Škoda, která má v Nigérii partnera. Před dvěma lety se s asistencí CzechTradu na trhu pevně uchytila společnost Hamé (viz také str. 40–41, pozn. red.). Potravinářství totiž v mnohamilionové zemi patří mezi perspektivní exportní obory. Evergreenem mezi našimi vývozci do subsaharské Afriky zůstávají firmy Veba Broumov nebo Tonak, obě s léty prověřenými produkty a pevnými pozicemi na afrických trzích. ■

TEXT: ŠTĚPÁN C. BENEŠ  
FOTO: SHUTTERSTOCK

Na jednom z tradičních festivalů

